

H O O N I N S I D E



SRS วางเป้าหมาย

มุ่งสู่การเป็น **ผู้นำ**

IT Consulting Service

ชั้นนำ..ของประเทศ



นายสิริวัฒน์ รนุรเวท
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท สิริซอฟต์ จำกัด (มหาชน)



ที่ปรึกษา
ชาलगอง ปัทมพงศ์
ภัทธีรา ดิษฐรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
รณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ กรโชคนันต์

หัวหน้าข่าว
อัญญา ศิริรอง

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

กราฟิก
วิชุดพล นาคสุข
ศิวีไล สอนใหม่
ศักดาจรัส จันทร์อินท

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย
02-276-5976
E-mail :
reporter@hooninise.com

CONTENT

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	09
ข่าวการเงิน	17
อินไซด์ Business	22
สรุปการซื้อขาย	23



MAGAZINE HOONINSIDE

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

TPOLY GROUP

35 ปี แห่งความสำเร็จอย่างยั่งยืน



2nd RUNNER UP
ASEAN ENERGY AWARDS 2023
ON GRID



ไทยโพลีคอนส์
Thai Polycons



ทีพีซี แอสเซต
TPC ASSET



ทีพีซี พาวเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทีพีซี แบงคอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



TPOLY GROUP



ทีพีซี เมค
TPC MEC



ทีพีซี เฟรช ออร์
TPC FRESH AIR



วงษ์ชัย อินเตอร์เนชั่นแนล
W.CHAIYA INTERNATIONAL



ทีพีซี โอเปอเรชั่น
TPC OPERATION

บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ (Thai Polycons Public Company Limited and Affiliated Company)

ที่อยู่ : 2,4 ซอยประเสริฐมนูกิจ 29 แยก 8 ถนนประเสริฐมนูกิจ เขตลาดพร้าว กรุงเทพมหานคร 10230 (รามอินทรา14) โทร : 02-942-6491-6, 02-943-2930-8 แฟกซ์ : 02-942-6497-8 เว็บไซต์ : www.thaipolycons.co.th



SRS วางเป้าหมาย มุ่งสู่การเป็นผู้นำ

IT Consulting Service

ชั้นนำของประเทศ

SRS พร้อมเทรด mai 10 ตุลาคมนี้ จุดเด่นหุ้นเทคโนโลยี High Code - High Growth

SRS ที่ปรึกษาพัฒนาเทคโนโลยีสารสนเทศชั้นนำ พร้อมลุ้นระฆังเทรด mai 10 ตุลาคมนี้ ย้ำหุ้น High Code - High Growth ด้วยผลการดำเนินงานที่เติบโตก้าวกระโดด ขณะที่ยอด 6 เดือนแรกปีนี้ยอดขายในมือแน่นเกือบ 526 ล้านบาท พร้อมลุยรับงานใหม่ เสริมแกร่งรายได้มีโอกาสนำไปต่อเนื่อง พร้อมนำเงินที่ได้จากการระดมทุน เดินหน้าขยายพื้นที่สำนักงาน รองรับบุคลากร และดีมานด์การผลิตซอฟต์แวร์ตอบโจทย์ยุคเศรษฐกิจดิจิทัล ด้านบววิเคราะห์จาก 3 บริษัทหลักทรัพย์ชั้นนำ ให้มูลค่าเป้าหมาย SRS ปี 2566 อยู่ที่ 24 - 25 บาท/หุ้น

นายสิริวัฒน์ รนุรเวท

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

บริษัท สิริซอฟต์ จำกัด (มหาชน) (SRS)

เปิดเผยว่า บริษัทฯ พร้อมนำหุ้นเข้าซื้อขายวันแรกในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) หมวดธุรกิจ เทคโนโลยี (Technology) ในวันที่ 10 ตุลาคม 2566 นี้ โดยใช้ชื่อย่อ "SRS" หลังประสบความสำเร็จในการเสนอขายหุ้น IPO สะท้อนถึงพื้นฐานการดำเนินธุรกิจที่แข็งแกร่ง วางเป้าหมายมุ่งสู่การเป็นผู้นำ IT Consulting Service ชั้นนำของประเทศ

ด้วยประสบการณ์และความแข็งแกร่งในฐานะบริษัทที่ปรึกษาด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ผ่านแนวทางการทำงานแบบ DevOps (Development & Operations) ที่มีบุคลากรเชี่ยวชาญในการพัฒนาระบบด้วย High Code ซึ่งสามารถพัฒนาซอฟต์แวร์ที่มีความซับซ้อน



สามารถดัดแปลงปรับเปลี่ยนรายละเอียดให้ตรงตามความต้องการของลูกค้าได้อย่างแม่นยำ และตอบ
 โจทย์ด้วยข้อจำกัดที่น้อยกว่า ทำให้บริษัทฯ มีความได้เปรียบในการแข่งขัน สามารถตอบโจทย์ลูกค้า
 องค์กรให้สามารถออกผลิตภัณฑ์ได้ทันต่อความต้องการของผู้บริโภค รวมทั้ง ตอบสนองความต้องการ
 ของลูกค้าองค์กรที่มุ่งสู่ดิจิทัลทรานส์ฟอร์มเมชัน ทำให้ SRS ได้รับความไว้วางใจจากบริษัทชั้นนำ โดย
 เฉพาะกลุ่มลูกค้าธนาคาร ธุรกิจค้าปลีก ลูกค้าองค์กร และรัฐวิสาหกิจ เป็นต้น

อีกทั้ง บริษัทฯ เป็นพันธมิตรกับ
 เจ้าของซอฟต์แวร์ (License) หรือ
 ผลิตภัณฑ์ที่มีชื่อเสียงระดับโลก ตอบ
 โจทย์ความต้องการของลูกค้าในการ
 ใช้งานซอฟต์แวร์ ซึ่งมีลักษณะสัญญา
 ที่กำหนดระยะเวลา และสามารถต่อ
 อายุสัญญาได้ ส่งผลให้บริษัทฯ มีราย
 ได้ที่เกิดขึ้นอย่างต่อเนื่อง (Recurring
 Income)

นอกจากนี้ มีบริษัทย่อย 1 แห่ง คือ
 บริษัท เอส อาร์ เอส อินทิเกรชั่น
 จำกัด (SRSI) ดำเนินธุรกิจให้คำ
 ปรึกษาด้านการรักษาความปลอดภัย
 บนระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและให้
 บริการพัฒนาระบบ Cyber Security
 รวมไปถึงการบริการที่เกี่ยวข้องแบบ
 ครบวงจร โดย SRS วางแผนนำเงิน
 ที่ได้จากการระดมทุนไปใช้ขยายธุรกิจ
 พัฒนาและปรับปรุงซอฟต์แวร์สำหรับ

ใช้งานภายในองค์กร รวมทั้ง เพิ่ม
 บุคลากรด้าน IT Professional และ
 ฝึกอบรม เพื่อเตรียมพร้อมสำหรับ
 การพัฒนาระบบและซอฟต์แวร์ ตอบ
 สนองดีมานด์ลูกค้ารายเดิม และขยาย
 ฐานลูกค้ารายใหม่ นอกจากนี้ บริษัท
 ได้ขยายพื้นที่สำนักงาน เพื่อรองรับ
 บุคลากรที่เพิ่มขึ้น

นางสาวเดือนพรรณ ลีลาวิวัฒน์

กรรมการผู้จัดการ

บริษัท ไฟโอเนีย แอดไวเซอร์ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน

เชื่อมั่นว่า นักลงทุนมองเห็นศักยภาพ และโอกาสการเติบโต
 ของ SRS ซึ่งนับเป็นหุ้น High Code ที่มีความโดดเด่น อยู่ใน
 เมกะเทรนด์ของโลกยุคใหม่ที่มีการเติบโตสูง สอดรับเทรนด์ของ
 อุตสาหกรรมดิจิทัลและซอฟต์แวร์ที่มีการเติบโตอย่างรวดเร็วใน
 หลายหลายประเทศทั่วโลก ในด้านผลการดำเนินงาน SRS มีการ
 เติบโตแบบก้าวกระโดด โดยปี 2563 - 2565 มีรายได้จากการ
 ขายและบริการเติบโตเฉลี่ย (CAGR) 137.37% และในปี 2566

คาดจะเป็นอีกปีที่ดีของบริษัทฯ จากงวดครึ่งปีแรกมีรายได้รวม
 306.24 ล้านบาท กำไรสุทธิ 47.34 ล้านบาท มีงานในมือ
 (Backlog) อยู่ในระดับสูงราว 526 ล้านบาท กำหนดส่งมอบ
 งานในครึ่งปีหลัง 297 ล้านบาท และปัจจุบันมีงานใหม่ๆ เข้ามา
 ต่อเนื่อง จึงมั่นใจว่า SRS จะเติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้ จากปี
 2565 มีรายได้รวม 412.01 ล้านบาท กำไรสุทธิ 68.69 ล้านบาท

สำหรับการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ครั้งนี้
 กลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทฯ ซึ่งเป็นกลุ่มผู้ก่อตั้ง สมัคใจจะไม่ขาย
 หุ้น Lock up หุ้นทั้งหมด 100% เป็นระยะเวลา 1 เดือน เพิ่มเติมจาก
 หลักเกณฑ์ที่ตลาดหลักทรัพย์กำหนด เพื่อสร้างความเชื่อมั่นต่อนัก
 ลงทุนในการเติบโต ย้ำ SRS เป็นหุ้นน้องใหม่ที่เชี่ยวชาญด้าน
 High Code ตัวจริงเสียงจริงในตลาดทุนที่น่าจับตามอง



นางสาววิรยา ศรีวัฒนนะ

หัวหน้าฝ่ายวางแผนธุรกิจ

บริษัทหลักทรัพย์ ซีจีเอส-ซีไอเอ็มบี (ประเทศไทย) จำกัด



ในฐานะผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย กล่าวได้ว่า SRS ประสบความสำเร็จในการนำเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 40,000,000 หุ้น มีนักลงทุนให้ความสนใจเข้ามาจองซื้ออย่างล้นหลาม สะท้อนความเชื่อมั่นของนักลงทุนที่มีต่อบริษัทฯ ประกอบกับ การกำหนดราคา IPO ที่ราคาเสนอขายหุ้นละ 16 บาท ถือเป็นระดับราคาที่เหมาะสม คิดเป็นอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิ (P/E) ที่ประมาณ 38.37 เท่า ขณะที่ คู่เทียบในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ในช่วง 30 วันทำการ นับจากวันที่ 11 สิงหาคม 2566 ถึงวันที่ 22 กันยายน 2566 มาเป็นข้อมูลประกอบการเปรียบเทียบ ซึ่งมี P/E เฉลี่ยอยู่ที่ 51.76 เท่า

ในด้านบทวิเคราะห์จาก 3 บริษัทหลักหลักทรัพย์ชั้นนำที่จัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหุ้น IPO ของ SRS ได้ให้มูลค่าเป้าหมายของ SRS ปี 2566 อยู่ที่ 24 - 25 บาท/หุ้น โดยมองเห็นแนวโน้มผลการดำเนินงานบริษัทฯ อยู่ในช่วงเติบโต การพัฒนาระบบด้วย High Code มีความต้องการในตลาดสูง

บริษัทฯ มีแผนที่จะขยายพื้นที่ราวเท่าตัว เพื่อรองรับจำนวนพนักงานที่เพิ่มขึ้นสอดคล้องกับดีมานด์ของลูกค้าที่เติบโต นอกจากนี้ จำนวนนักพัฒนาที่สูงขึ้น คาดว่าจะทำให้สามารถรองรับโครงการพัฒนาระบบและซอฟต์แวร์ที่มีขนาดใหญ่ ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นสูง และในปริมาณที่มากขึ้น รวมถึง แรงสนับสนุน

จากรายได้ประจำ (Recurring Income) ที่คาดว่าจะมีการเติบโตต่อเนื่อง ด้วยจำนวนโครงการในอนาคตที่เพิ่มขึ้น ทำให้จะมีรายได้ในส่วนของการดูแลระบบ รวมถึงค่าลิขสิทธิ์ที่เป็นสัญญาเข้ามาอย่างต่อเนื่อง จึงมั่นใจว่า SRS จะเป็นอีกหุ้นน้องใหม่ที่น่าสนใจ และให้ผลตอบแทนที่ดีต่อนักลงทุนในอนาคต

โบรกให้เป้า SRS ที่ 24-25 บ.

“**สิริซอฟต์แวร์ (SRS)**” มั่นใจเทรดวันแรก 10 ต.ค.นี้แจ่มแน่ หลังช่วงจองซื้อไอพีโอดีมานด์ล้นกว่าจำนวนหุ้นที่เสนอขาย สะท้อนความเชื่อมั่นพื้นฐานแกร่ง พร้อมยื่นกลุ่มผู้ถือหุ้นเดิม Lock up หุ้นทั้งหมด 100% อย่างน้อย 1 เดือน **ด้านโบรกเกอร์ให้ราคาเหมาะสม 24 - 25 บาท มองกำไรปี 66-68 โตเฉลี่ยไม่ต่ำ 35%**

นาย สิริวัฒน์ ธนุระเวท ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สิริซอฟต์แวร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SRS มั่นใจว่า นักลงทุนจะให้ตอบรับเป็นอย่างดีสำหรับการเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ครั้งแรก วันที่ 10 ต.ค.นี้ หลังจากช่วงจองซื้อไอพีโอที่ผ่านมามีความต้องการมากกว่าจำนวนที่เสนอขาย 40 ล้านหุ้น และอาจจะมีนักลงทุนที่สนใจธุรกิจของบริษัทเข้ามาซื้อในกระดานเพิ่มเติม

ดีมานด์หุ้นไอพีโอของบริษัทจำนวนมากในช่วงจองซื้อที่ผ่านมามี สะท้อนความเชื่อมั่นที่มีต่อปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่งของบริษัทฯ หลังจากได้รับเงินระดมทุน บริษัทฯ จะนำไปใช้ในการพัฒนาและปรับปรุงซอฟต์แวร์สำหรับใช้งานภายในองค์กร ใช้ในการสรรหาและพัฒนาบุคลากรในการพัฒนาระบบหรือซอฟต์แวร์ รวมถึงการขยายพื้นที่สำนักงาน เพื่อเพิ่มศักยภาพในการให้บริการ และเงิน

ทุนหมุนเวียนรองรับโอกาสการเติบโตในอนาคตที่สำคัญ กลุ่มผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัท ซึ่งเป็นกลุ่มผู้ก่อตั้ง มั่นใจในการเติบโต พร้อมใจ Lock up หุ้นทั้งหมด 100% เป็นระยะเวลา 1 เดือน เพิ่มเติมจากหลักเกณฑ์ที่ตลาดหลักทรัพย์ กำหนดในการติด Silent Period ห้ามขายหุ้นในสัดส่วน 55% ของทุนชำระแล้วหลัง IPO เพื่อสร้างความเชื่อมั่นต่อนักลงทุน



บล. ซีจีเอส-ซีไอเอ็มบี (ประเทศไทย)

ระบุว่า SRS ถือเป็นผู้เล่นที่แข็งแกร่งในตลาดให้คำปรึกษาด้านเทคโนโลยี โดยการพัฒนาระบบด้วย High Code ทำให้มีความได้เปรียบด้านการแข่งขัน เพราะมีความสามารถในการปรับปรุงเปลี่ยนแปลงรายละเอียดให้ตรงกับความต้องการของลูกค้าได้อย่างแม่นยำ โดยประเมินราคาเหมาะสมที่ 25 บาท อิง P/E ที่ 26.8 เท่า ซึ่งเป็นค่าเฉลี่ยของบริษัทจดทะเบียน (บจ.) ที่มีธุรกิจใกล้เคียงกัน ประเมินกำไรสุทธิปีนี้ที่ 111 ล้านบาท ปี 67 ที่ 149 ล้านบาท และปี 68 ที่ 191 ล้านบาท

บล.เคจีไอ (ประเทศไทย)

ประเมินราคาเหมาะสมที่ 25 บาทเช่นกัน อิง Forward P/E ที่ 37 เท่า ซึ่งเป็นระดับเดียวกับอุตสาหกรรม คาดกำไรสุทธิของ SRS จะเติบโตเฉลี่ยปีละ 38% ต่อปี (2565-68) โดยปี 66 คาดว่าจะทำได้ 108 ล้านบาท ปี 67 ทำได้ 169 ล้านบาท และปี 68 ที่ 176 ล้านบาท

บล.บียอนด์

ประเมินราคาเหมาะสมที่ 24 บาท ระบุว่า SRS อยู่ในอุตสาหกรรมที่เป็นเทรนด์ในอนาคต มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง คาดกำไรสุทธิปี 66-68 เพิ่มขึ้นเฉลี่ยปีละ 35% คาดปีนี้ทำได้ 108 ล้านบาท ปี 67 ทำได้ 135 ล้านบาท และปี 68 ทำได้ 163 ล้านบาท โดยมีปัจจัยสนับสนุนคือ 1.งานพัฒนาแอปพลิเคชันโมบายแบงก์กิ้งสำหรับลูกค้ากลุ่มธนาคาร 2.การขายฐานลูกค้าไปยังธุรกิจ SMEs และ 3.การขยายตัวของซอฟต์แวร์ระบบรักษาความปลอดภัย (Cybersecurity)



ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

ต้อนรับ SRS

เริ่มซื้อขาย 10 ต.ค. นี้

บมจ. สิริซอฟต์ ผู้ให้คำปรึกษา ออกแบบ และพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศให้กับองค์กร พร้อมเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ 10 ต.ค. นี้ ด้วยมูลค่าหลักทรัพย์ ณ ราคา IPO 2,560 ล้านบาท โดยใช้ชื่อย่อในการซื้อขายหลักทรัพย์ว่า "SRS"

นายประพันธ์ เจริญประวัติ

ผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai)

เปิดเผยว่า ตลาดหลักทรัพย์ mai ยินดีต้อนรับ บมจ. สิริซอฟต์ เข้าจดทะเบียนและเริ่มซื้อขายใน mai ภายใต้กลุ่มเทคโนโลยี โดยใช้ชื่อย่อในการซื้อขายหลักทรัพย์ว่า "SRS" ในวันที่ 10 ตุลาคม 2566



SRS ดำเนินธุรกิจให้คำปรึกษา ออกแบบ และพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศให้กับองค์กร ด้วยความเชี่ยวชาญ ผ่านแนวทางการทำงานแบบ DevOps (Development & Operations) และการพัฒนาระบบหรือซอฟต์แวร์ด้วยสถาปัตยกรรมแบบ Microservices ช่วยให้ส่งมอบงานได้อย่างรวดเร็ว และมีประสิทธิภาพ บริษัทถือหุ้นร้อยละ 100 ในบริษัท เอส อาร์ เอส อินทิเกรชั่น จำกัด ดำเนินธุรกิจให้คำปรึกษาและพัฒนาระบบ Cyber Security ให้บริการลูกค้าทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ และบริการที่เกี่ยวข้องแบบครบวงจร กลุ่มบริษัทเป็นพันธมิตรกับเจ้าของผลิตภัณฑ์ชั้นนำ เช่น Red Hat, Oracle, Dynatrace และ Huawei

โดยมีกลุ่มลูกค้าหลักเป็นกลุ่มธุรกิจเอกชน เช่น กลุ่มสถาบันการเงิน กลุ่มค้าปลีก สำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการบริการ : รายได้จากการขายในสัดส่วนร้อยละ 63 : 37 และมีงานที่อยู่ระหว่างดำเนินการซึ่งยังไม่ได้ส่งมอบประมาณ 526 ล้านบาท SRS มีทุนชำระแล้ว 80 ล้านบาท มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญเต็ม 120 ล้านหุ้นและหุ้น

สามัญเพิ่มทุน 40 ล้านหุ้น โดยเสนอขายต่อบุคคลตามดุลยพินิจของผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์ทั้งจำนวน ระหว่างวันที่ 2 - 4 ตุลาคม 2566 ในราคาหุ้นละ 16 บาท คิดเป็นมูลค่าเสนอขาย 640 ล้านบาท มูลค่าหลักทรัพย์ ณ ราคา IPO 2,560 ล้านบาท

ทั้งนี้ การกำหนดราคาเสนอขายหุ้น IPO คิดเป็นอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิต่อหุ้น (P/E ratio) ที่ประมาณ 38.37 เท่า คำนวณกำไรสุทธิต่อหุ้นจากผลกำไรสุทธิในช่วง 4 ไตรมาสย้อนหลัง (ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2565 ถึง วันที่ 30 มิถุนายน 2566) ซึ่งเท่ากับ 66.72 ล้านบาท หาดด้วยจำนวนหุ้นสามัญทั้งหมดภายหลังการเสนอขายหุ้นครั้งนี้ (fully diluted) คิดเป็นกำไรสุทธิต่อหุ้น 0.42 บาท

โดยมีบริษัท ไฟโอเนี่ย แอดไวเซอร์ จำกัด เป็นที่ปรึกษาทางการเงิน และมีบริษัทหลักทรัพย์ ซีจีเอส-ซีไอเอ็มบี (ประเทศไทย) จำกัด เป็นผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจัดจำหน่ายหุ้นสามัญ นายสิริวัฒน์ รัตนเวท ประธานเจ้าหน้าที่บริหารเปิดเผยว่าบริษัทเป็นผู้เชี่ยวชาญด้านการพัฒนาระบบหรือซอฟต์แวร์แบบ DevOps และ Microservices มา กว่า 7 ปี มีทีม

งานและบุคลากรที่มีความชำนาญและประสบการณ์ ผ่านการอบรมระดับสากล และได้รับใบประกาศนียบัตร (Certificates)

จากเจ้าของผลิตภัณฑ์ต่างๆ สามารถพัฒนาได้อย่างทันเวลาตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ทั้งด้านประสิทธิภาพ งบประมาณ และความเร็ว ช่วยเพิ่มความสามารถในการแข่งขัน สำหรับเงินที่ได้จากการระดมทุนครั้งนี้จะนำไปใช้ในการพัฒนาและปรับปรุงซอฟต์แวร์สำหรับใช้งานภายในองค์กร

การสรรหาและพัฒนาบุคลากรในการพัฒนาระบบหรือซอฟต์แวร์ รวมถึงการขายพื้นที่สำนักงานเพื่อเพิ่มศักยภาพในการให้บริการ และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในธุรกิจ SRS มีผู้ถือหุ้นใหญ่หลังเข้าจดทะเบียน คือ กลุ่มนายสิริวัฒน์ รัตนเวท ถือหุ้น 74.25% และนายณัฐพล ธนาเตชะวงศ์ ถือหุ้น 0.75% โดยบริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่า 50% ของกำไรสุทธิของงบการเงิน เฉพาะกิจการของบริษัทฯ ภายหลังการหักภาษีเงินได้บุคคล และการจัดสรรเงินทุนสำรองต่างๆ



VISION

“เป็นบริษัทที่มั่นคง ดำเนินธุรกิจอย่างมี
จรรยาบรรณ มุ่งเน้นการวิจัยพัฒนา
ด้านผลิตภัณฑ์เสริมอาหารตามมาตรฐาน
สากล เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม”



- ลงทุนและส่งเสริมเพื่อเพิ่มศักยภาพงานด้านการวิจัย ค้นคว้าหานวัตกรรมที่ทันสมัย และนำมาพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ
- ส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่มีความปลอดภัย และได้มาตรฐานสากล หรือตามมาตรฐานที่ลูกค้ากำหนด
- สร้าง “ตราสินค้า” ของบริษัทเอง เพื่อความมั่นคงของธุรกิจในระยะยาว
- สร้างผลตอบแทนในระดับที่เหมาะสม ให้แก่นักลงทุน และผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย
- ประกอบธุรกิจด้วยหลักธรรมาภิบาล มีความโปร่งใส คำนึงถึงสิ่งแวดล้อม และมีความรับผิดชอบต่อสังคม
- มุ่งสร้างองค์กรแห่งการเรียนรู้อย่างต่อเนื่อง เพื่อการพัฒนาบุคลากร ให้มีศักยภาพในการดำเนินธุรกิจได้อย่างยั่งยืน

บริษัท ดีโอดี ไบโอเทค จำกัด (มหาชน)
111 หมู่ที่ 2 ต.ท่าจีน อ.เมืองสมุทรสาคร จ.สมุทรสาคร 74000
โทรศัพท์ 034-446-333, 034-446-444 โทรสาร 034-440-373

JMT

มั่นใจการเติบโตระยะยาว มองตลาด NPL หุ่น

JMT ผู้ดำเนินการบริหารหนี้ด้วยคุณภาพ ในเครือ JMART ย้ำมองอุตสาหกรรมหนี้ ด้วยคุณภาพยังคงสดใส แยมซื้อหนี้ด้วยคุณภาพแบบไม่มีหลักประกันในไตรมาส 3/2566 จนถึงปัจจุบัน ในช่วงต้นไตรมาส 4/2566 เพิ่มเติมอีก 30,000 ล้านบาท ดันพอร์ตหนี้ด้วยคุณภาพสูงเกือบ 5 แสนล้านบาท (รวม JK AMC) พร้อมสร้างการเติบโตที่ยั่งยืนให้กับกลุ่มบริษัทเจมาร์ท ในฐานะ Core Earning ตั้งเป้าหมายภาพรวมทั้งปีให้เติบโต New High

ด้าน JMART ยังคงมั่นใจ ครึ่งปีหลังพลิกกลับผลการดำเนินงานออกมาในทิศทางที่ดี ด้วยปัจจัยบวกที่บริษัทย่อย และบริษัทร่วมต่างสร้างผลการดำเนินการได้ตามเป้าหมาย นอกจากนี้ บริษัทได้จ่ายคืนหุ้นกู้ที่ครบกำหนดในเดือนกันยายน ครบถ้วนตามจำนวน 1 พันล้านบาท สร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุน

นายอดิศักดิ์ สุขุมวิทยา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจมาร์ท กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ JMART มองโอกาสของการพลิกฟื้นผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลัง และการเติบโตของผลการดำเนินงานของบริษัทในปี 2567 ไว้ค่อนข้างสดใส จากความพยายามในการปรับกลยุทธ์ของกิจการภายในกลุ่มให้มีผลประโยชน์ที่ดีขึ้นจากช่วงที่ผ่านมา โดยยังคงย้ำว่า ไตรมาส 2/2566 คือ จุดต่ำสุดของปีนี้ไปแล้ว

โดยมีปัจจัยบวกสำคัญคือ ผลประกอบการในช่วงครึ่งปีหลังของ วงบมจ. เจ เอ็ม ที เน็ทเวอร์ค เซอร์วิส (JMT) ที่จะทำได้ตามเป้าหมาย รวมทั้ง การเปิดศูนย์การค้าแห่งใหม่ Jas Green Village บางบัวทอง ของบริษัทย่อย เจเอเอส แอสเซ็ท (J) เมื่อวันที่ 29 กันยายน 66 ที่ผ่านมา การเข้าสู่ High Season ของกลุ่มธุรกิจค้าปลีกจัดจำหน่ายมือถือที่จะมีมือถือรุ่นใหม่ออกมาจำหน่าย และการขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง ในบริษัทที่ได้เข้าลงทุน คือ สุกี้ ที่น้อย ที่ได้เปิดสาขาล่าสุด สาขาที่ 49 ที่ Jas Village อมตะนคร ชลบุรี ซึ่งเป็นการศึกษาการทำ Synergy ร่วมกันอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ ยังได้กล่าวเสริมอีกว่า บริษัทได้จ่ายชำระคืนหุ้นกู้ มูลค่า 1 พันล้านบาท ที่ได้ครบกำหนดไปเมื่อเดือน กันยายน 2566 ที่ผ่านมาเป็นที่เรียบร้อยแล้ว สร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุน โดยบริษัทจะไม่มีหุ้นกู้ที่ครบกำหนดอีกแล้วในรอบอีกเกือบ 1 ปีข้างหน้า

ในด้าน นายสุทธิรักษ์ ตรีชัยธวารณ **ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจ เอ็ม ที เน็ทเวอร์ค เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ JMT** มองภาพในเชิงบวกสำหรับอุตสาหกรรมตามหนี้ ซึ่งจะสร้างการเติบโตระยะยาวให้กับบริษัท เนื่องจาก เป็นโอกาสให้บริษัทสามารถลงทุนซื้อหนี้ด้วยคุณภาพได้จำนวนมากในปี 2566 และส่วน

ใหญ่ในปีนี้ บริษัทได้เข้าซื้อหนี้ด้วยคุณภาพแบบไม่มีหลักประกัน (Unsecured Loan) เป็นหลัก ซึ่งจะพื้นฐานของพอร์ตหนี้ของบริษัท ที่จะสร้างการเติบโตระยะยาว

พร้อมกันนี้ ยังเปิดเผยข่าวดี ในไตรมาส 3/2566 จนถึงปัจจุบัน ในช่วงต้นไตรมาส 4/2566 JMT สามารถจับดีล ซื้อหนี้เพิ่มอีก 30,000 ล้านบาท ซึ่งเป็นหนี้ไม่มีหลักประกัน จากสถาบันการเงินขนาดใหญ่

ดันพอร์ตหนี้บริหารในบริษัทอยู่ที่เกือบ 5 แสนล้านบาท (รวม JK AMC) โดยมองว่าปีนี้ จะตั้งเป้าหมายให้มีการเติบโตจากปีที่ผ่านมา และตั้งเป้าหมายที่จะทำให้ผลการดำเนินงานมีสถิติสูงสุดใหม่ (New High) เมื่อเทียบกับปีก่อน





ORN

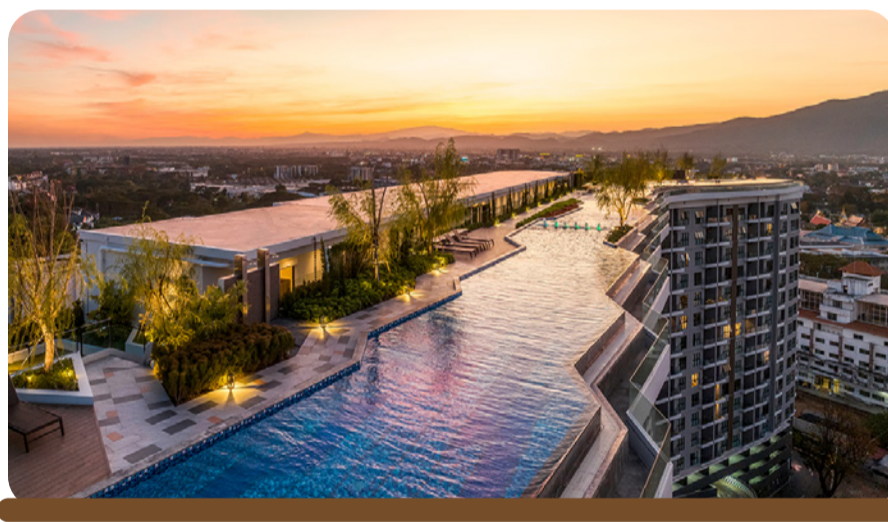
ปิดท้ายโรดโชว์ กทม. ชูพื้นฐานแกร่ง ตอกย้ำความมั่นใจนักลงทุน

บริษัท อรสิริน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ ORN พร้อม APM ที่ปรึกษาการเงิน โรดโชว์พบนักลงทุน กทม. โชว์พื้นฐานธุรกิจแข็งแกร่ง ก่อนเตรียมเสนอขาย IPO 406.50 ล้านหุ้น เข้าตลาดหลักทรัพย์ฯ (SET) ระดมทุนซื้อที่ดิน พัฒนาโครงการใหม่ มั่นใจเสริมศักยภาพให้ธุรกิจ เติบโตได้ในทุกสภาวะ



นายสมศักดิ์ ศิริชัยนฤมิตร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท แอวเซท โปสแมนเนจเม้นท์ จำกัด หรือ APM ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท อรสิริน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ ORN เปิดเผยว่า บริษัทนำเสนอข้อมูลกับนักลงทุน (โรดโชว์) แห่งสุดท้าย ณ อาคารตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) กรุงเทพฯ ก่อนจะเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 406.50 ล้านหุ้น โดยก่อนหน้านี้ได้เดินสายโรดโชว์มาแล้ว 14 จังหวัด คือ ระยอง ชลบุรี ราชบุรี นครปฐม พิษณุโลก นครสวรรค์ เชียงใหม่ อุบลราชธานี นครราชสีมา ขอนแก่นอุดรธานี ภูเก็ต สุราษฎร์ธานี สงขลา ซึ่งนักลงทุนทุกจังหวัด ให้การตอบรับเป็นอย่างดี

นอกจากนี้ บริษัทได้ไปโรดโชว์ นำเสนอข้อมูลให้นักลงทุนต่างประเทศได้แก่ สิงคโปร์ และฮ่องกง โดยมีกระแสตอบรับที่ดี นักลงทุนให้ความสนใจหุ้นอรสิรินจำนวนมาก จากพื้นฐานธุรกิจที่แข็งแกร่ง และมีโอกาสการขยายธุรกิจในอนาคต ขณะนี้อยู่ระหว่างเตรียมกำหนดวันเสนอขายหุ้น IPO และคาดว่าจะนำ ORN เข้าซื้อขายวันแรกในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือ SET ในเร็วๆ นี้



นายสุพล คำพลอยดี กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอวเซท โปสแมนเนจเม้นท์ จำกัด (APM) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน กล่าวว่า บริษัท อรสิริน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ ORN มีจุดเด่นสำคัญคือความเชี่ยวชาญการพัฒนามอสังหาริมทรัพย์ จังหวัดเชียงใหม่มากกว่า 17 ปี ที่มีศักยภาพการเติบโตอีกมากในอนาคต รวมถึงมีโครงสร้างและฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง โดยภายหลังการเสนอขายหุ้น IPO จำนวน 406.50 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท หรือ 27.10% ของทุนชำระแล้ว บริษัทจะนำหุ้นสามัญทั้งหมดเข้าจดทะเบียนใน SET เพื่อเป็นเงินทุนในการลงทุนซื้อที่ดิน

และนำไปพัฒนาโครงการ เสริมศักยภาพธุรกิจของบริษัทให้มีความแข็งแกร่งยิ่งขึ้น

นายปริดิกร บุรณุปกรณ์ ประธาน

เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อรสิริน โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ ORN กล่าวว่า บริษัทและที่ปรึกษาทางการเงิน มุ่งมั่นสร้างความเชื่อมั่นให้กับนักลงทุนทุกพื้นที่ โดยให้ความสำคัญกับการให้ข้อมูลลักษณะธุรกิจ พื้นฐานทางการเงินและโอกาสการเติบโต เพื่อให้ให้นักลงทุนเข้าใจถึงศักยภาพขององค์กร ในภาวะที่ตลาดหุ้นและสภาวะเศรษฐกิจมีความผันผวน

อย่างไรก็ตาม บริษัทสามารถสร้างการเติบโตได้ พิสูจน์จากช่วงสถานการณ์โควิดที่ผ่านมา ภาพรวมตลาดอสังหาริมทรัพย์ แต่ยอดขายโควตาต่างชาติ (Foreign Quota) ของบริษัทยังเต็มทุกโครงการ สะท้อนถึงคุณภาพโครงการที่มีมาตรฐานสากล ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าชาวไทยและต่างชาติได้ตรงจุด จนเป็นที่ยอมรับทั้งในและต่างประเทศ ประกอบกับบริษัทควบคุมต้นทุนการก่อสร้างได้อย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้มีความสามารถในการทำกำไรสูง ทั้งนี้ บริษัทมีความมั่นใจอย่างยิ่งในการเดินหน้านำบริษัทเข้าซื้อขายใน SET เพื่อขยายธุรกิจของบริษัทให้มีความแข็งแกร่ง และสร้างโอกาสในการเติบโตในอนาคต



อรสิริน



SCI

คว้าโปรเจกต์สถานีไฟฟ้าในเมียนมา
มูลค่า 100 ลบ.
ดัน Backlog ทะลุ 1.2 พันลบ.



SCI แจกข่าวดี ต้อนรับไตรมาสสุดท้ายของปี คว้างานใหม่โครงการสถานีไฟฟ้าของ JICA ที่สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา มูลค่า 100 ล้านบาท ดัน Backlog พุ่งแตะ 1,200 ล้านบาท ฟากบีกบอส "เกรียงไกร เพียรวิทย์สากุล" เตรียมลุยเดินหน้าประมูลงานใหม่ หุ่นผลงานโตแกร่ง

นายเกรียงไกร เพียรวิทย์สากุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เวสซีโอ อิเล็กทริก จำกัด (มหาชน) หรือ SCI เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้รับงานใหม่เพิ่มเติมเป็นงานโครงการสถานีไฟฟ้าขององค์การความร่วมมือระหว่างประเทศของญี่ปุ่น หรือ JICA (Japan International Cooperation Agency) ที่สาธารณรัฐแห่ง

สหภาพเมียนมา มูลค่า 100 ล้านบาท ส่งผลให้งานในมือรอรับรัฐรายได้ (Backlog) ณ ปัจจุบันเพิ่มเป็น 1,200 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรัฐรายได้จนถึงปี 2567

"การรับงานในครั้งนี้ถือเป็นการตอกย้ำความสามารถของบริษัทฯ ที่มีความเชี่ยวชาญและได้รับการยอมรับเป็นอย่างดี ขณะเดียวกันโครงการสถานีไฟฟ้าขององค์การความร่วมมือระหว่างประเทศของญี่ปุ่น หรือ JICA ที่สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา เป็นโครงการในต่างประเทศ ซึ่งแสดงให้เห็นถึงศักยภาพของบริษัทฯ ที่มีความพร้อมจะรุกขยายธุรกิจได้อย่างต่อเนื่อง และเพิ่มที่มาของแหล่งรายได้รวมทั้งสามารถสร้างผลตอบแทนที่ดีให้กับผู้ถือหุ้นในระยะยาว"

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมีการเข้าประมูลงานใหม่เพิ่มเติมในช่วงที่เหลือของปีนี้ ทั้งงานโครงการภาครัฐ และภาคเอกชน ซึ่งมองว่าในปี 2567 การลงทุนโครงสร้างพื้นฐานในประเทศ จะยังคงมีการขยายตัวได้อย่างต่อเนื่อง ตามทิศทางการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ

นอกจากนี้ ประเทศเพื่อนบ้านได้เริ่มกลับมาลงทุนในโครงการโครงสร้างพื้นฐานเช่นกัน ซึ่งมองว่าจะเป็นปัจจัยสนับสนุนให้ธุรกิจเสาส่งไฟฟ้าแรงสูงมีแนวโน้มเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง



ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ





SAFE

**เตรียมขาย IPO ไม่เกิน 94 ล้านหุ้น
หลัง ก.ล.ต.นับหนึ่งโพล่ง**

SAFE เตรียมเสนอขายหุ้น IPO จำนวนไม่เกิน 94 ล้านหุ้น หลังสำนักงาน ก.ล.ต. นับหนึ่งโพล่ง เพิ่มศักยภาพศูนย์การแพทย์เพื่อการมีบุตรครบวงจร “เซฟ เพอร์ทิลิตี้ เซ็นเตอร์” ต่อยอดจุดแข็งด้านการรักษาผู้มีบุตรยากและความชำนาญด้านเพาะเลี้ยงตัวอ่อน ก้าวสู่ผู้นำการรักษาผู้มีบุตรยาก วิจัยวิจัยพันธุ์กรรมตัวอ่อนและเวลาเนสในภูมิภาคเอเชีย

นพ.วิวัฒน์ กว้างคณานุรักษ์ แพทย์ผู้มีประสบการณ์ด้านการรักษาผู้มีบุตรยากด้วยเทคโนโลยีช่วยการเจริญพันธุ์ทางการแพทย์ ในฐานะประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เซฟ เพอร์ทิลิตี้ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ SAFE เปิดเผยว่า กลุ่มบริษัทฯ เป็นผู้ให้บริการศูนย์การแพทย์เพื่อการมีบุตรภายใต้ชื่อ “ศูนย์การแพทย์เพื่อการมีบุตร เซฟ เพอร์ทิลิตี้ เซ็นเตอร์” ที่มีบริการแบบครบวงจรโดยมีทีมแพทย์และนักวิทยาศาสตร์ผู้ชำนาญการด้านเพาะเลี้ยงตัวอ่อน ที่มีประสบการณ์และความชำนาญด้านการรักษาผู้มีบุตรยาก และเป็นผู้นำด้านเทคโนโลยีช่วยการเจริญพันธุ์ทางการแพทย์ และห้องปฏิบัติการทางด้านพันธุศาสตร์ในประเทศไทย เพื่อก้าวสู่ผู้นำด้านการรักษาผู้มีบุตรยาก ด้านวิจัยพันธุ์กรรมตัวอ่อนและเวลาเนสในภูมิภาคเอเชีย ปัจจุบันมีศูนย์การแพทย์เพื่อให้บริการรักษาผู้มีบุตรยาก รวม 5 สาขา ได้แก่ สาขาอัมรินทร์ พลาซ่ารามอินทรา วอนแค้น ภูเก็ต และศรีราชา โดยมีจุดแข็งในการแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่น ๆ ในอุตสาหกรรม ดังนี้

1) บริษัทฯ ประกอบธุรกิจให้บริการเวชศาสตร์การเจริญพันธุ์เพื่อรักษาภาวะมีบุตรยาก ซึ่งคาดการณ์อัตราเติบโตของมูลค่าตลาดของโลกเฉลี่ยต่อปีที่ประมาณร้อยละ 13.8 จากปัจจัยด้านอัตราการเจริญพันธุ์ที่ลดลง และอายุเฉลี่ยของผู้หญิงตั้งครรภ์ที่เพิ่มขึ้นซึ่งเป็นอุปสรรคสำคัญต่อการตั้งครรภ์ ส่งผลให้การตั้งครรภ์ต้องอาศัยเทคโนโลยีในการเจริญพันธุ์เข้ามาช่วยเติมเต็มความฝันในการมีบุตร ทำให้ตลาดการให้บริการเวชศาสตร์การเจริญพันธุ์เติบโตอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการขยายตัวของตลาดท่องเที่ยวสำหรับผู้มีบุตรยากทั่วโลก ก็เป็นอีกหนึ่งปัจจัยสำคัญที่เพิ่มการเติบโตในอุตสาหกรรมนี้เช่นกัน

2) ตั้งอยู่ในประเทศไทยซึ่งเป็นจุดหมายปลายทางที่สำคัญสำหรับผู้มีบุตรยากทั่วโลก (Fertility Tourism) สอดรับกับนโยบายของรัฐบาลในการพัฒนาให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางสุขภาพนานาชาติเพื่อขับเคลื่อนเศรษฐกิจในอนาคต โดยคาดการณ์ตลาดท่องเที่ยวสำหรับผู้มีบุตรยากทั่วโลกจะมีมูลค่าเพิ่มขึ้นเป็นกว่า 1.8 แสนล้านบาทในปี 2569 เติบโตเฉลี่ยร้อยละ 15.2 ต่อปี ประกอบกับปัจจัยด้านอัตราค่ารักษาผู้มีบุตรยากของประเทศไทยมีราคาต่ำกว่าประเทศอื่น ๆ ที่พัฒนาแล้ว เช่น สหรัฐอเมริกา แต่มีมาตรฐานการรักษาทียบเท่าสากล ช่วยผลักดันให้กลุ่มบริษัทฯ ได้มีโอกาสเข้าถึงลูกค้าชาวต่างชาติเพิ่มขึ้น

3) เป็นศูนย์การแพทย์เพื่อการมีบุตรที่ให้บริการแบบ Integrated Full Service มีการให้บริการที่ครบถ้วนและมีประสิทธิภาพ ตั้งแต่การวางแผนการมีบุตร การรักษาผู้มีบุตรยากด้วยวิธี ICSI และ IVF การเลี้ยงตัวอ่อนด้วยเทคโนโลยีตู้เลี้ยงตัวอ่อนแบบพิเศษ และการแช่แข็งและการฝากไข่ อสุจิและตัวอ่อน เพื่อโอกาสการมีบุตรในอนาคต และให้บริการห้องปฏิบัติการเลี้ยงตัวอ่อนและห้องปฏิบัติการทางด้านพันธุศาสตร์ที่มีทีมงานนักวิทยาศาสตร์ตรวจสอบคัดกรองวิเคราะห์โครโมโซมและรังไข่ที่มีประสบการณ์กว่า 10 ปี จากบริษัท เน็ก เจนเนอริสชั่น จีโนมิก จำกัด หรือ “NGG” ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่มาช่วยส่งเสริมธุรกิจรักษาผู้มีบุตรยาก และ NGG ยังเป็นผู้นำด้านเทคโนโลยีทางการแพทย์ในการรักษาผู้มีบุตรยากโดยให้บริการห้องปฏิบัติการเลี้ยงตัวอ่อนและห้องปฏิบัติการทางด้านพันธุศาสตร์ให้กับโรงพยาบาล คลินิก สูตินรีเวช ศูนย์การแพทย์เพื่อการมีบุตร ห้องปฏิบัติการ และบุคลากรทางการแพทย์ต่าง ๆ ทั้งในต่างประเทศและในประเทศ อีกทั้งได้ทำสัญญาให้บริการทางห้องปฏิบัติการเจริญพันธุ์ในศูนย์รักษาผู้มีบุตรยากในโรงพยาบาลกรุงเทพพุดร เป็นผู้จัดหา จัดเตรียมเครื่องมือ อุปกรณ์ เวชภัณฑ์ ที่จำเป็นต้องใช้ในห้องปฏิบัติการและนักวิทยาศาสตร์ซึ่งมีความรู้ มีความชำนาญการทางการแพทย์รักษา นอกจากนี้ ยังให้บริการด้านผิวหนังและความงามโดย บริษัทเซฟ เวลาเนส จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ภายใต้แบรนด์ “เดอะฟาวเทน เวลาเนส เซ็นเตอร์”



SAFE

**เตรียมขาย IPO ไม่เกิน 94 ล้านหุ้น
หลัง ก.ล.ต.นับหนึ่งพลั้ง**

4) มีทีมแพทย์และบุคลากรที่มีความชำนาญการและประสบการณ์เฉลี่ยมากกว่า 15 ปี ในการรักษาและการคัดเลือกเทคโนโลยีที่มีประสิทธิภาพและปลอดภัย โดยนับจากปี 2561 ถึงไตรมาส 2/2566 มีสถิติในการเก็บไข่กว่า 7,236 รอบ (OPU Cycle) หรือมากกว่า 1,000 รอบต่อปี และในช่วงปี 2563 ถึงไตรมาส 2/2566 ความสำเร็จในการตั้งครรภ์เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องทุกช่วงอายุ ไม่ว่าจะมีการเพิ่มบริการตรวจพันธุกรรมตัวอ่อน (PGT) หรือไม่ก็ตาม ซึ่งอัตราความสำเร็จในการตั้งครรภ์เฉลี่ยสูงถึงร้อยละ 40 ถึง 75 โดยอัตราความสำเร็จดังกล่าวคำนวณจากจำนวนคนไข่ที่ตั้งครรภ์ต่อจำนวนคนไข่ที่ใส่ตัวอ่อนทั้งหมด

5) เป็นผู้นำด้านการให้บริการศูนย์การแพทย์เพื่อการมีบุตรครบวงจรที่ได้รับการรับรองมาตรฐานการให้บริการด้านการเจริญพันธุ์ระดับสากล บริษัทให้ความสำคัญในด้านการควบคุมคุณภาพที่ได้รับการรับรองมาตรฐานระดับสากล โดยมีการพัฒนาและควบคุมคุณภาพการให้บริการและคุณภาพของห้องปฏิบัติการเลี้ยงตัวอ่อนและห้องปฏิบัติการทางด้านพันธุศาสตร์อย่างต่อเนื่อง โดยปัจจุบันบริษัทได้รับการรับรองมาตรฐานการบริหารจัดการที่มีคุณภาพ ISO9001:2015 ในด้านการควบคุมคุณภาพห้องปฏิบัติการเจริญพันธุ์ (Fertility Lab) จากองค์กร

สถาบันมาตรฐานอังกฤษ (ประเทศไทย) (British Standard Institute Thailand : BSI Thailand) ได้รับการตรวจประเมินคุณภาพทางห้องปฏิบัติการโดยองค์กรภายนอก (External Quality Assessment : EQA) จากสถาบัน UK NEQAS ประเทศไทย ซึ่งเป็นหน่วยงานที่ได้รับการยอมรับในยุโรปและประเทศอังกฤษ อีกทั้งยังได้รับการรับรองมาตรฐานคลินิกเด็กหลอดแก้วจากสถาบัน RTAC ประเทศออสเตรเลียและนิวซีแลนด์ เป็นแห่งแรกของประเทศไทย

6) เป็นผู้นำด้านเทคโนโลยีด้านการรักษาผู้มีบุตรยากและด้านวินิจฉัยพันธุกรรมตัวอ่อน มีการนำเครื่องมือทางการแพทย์ที่มีเทคโนโลยีที่ทันสมัยและมีประสิทธิภาพมาให้บริการแก่ลูกค้าอย่างต่อเนื่อง เช่น ในปี 2555 กลุ่มบริษัทได้นำตู้เลี้ยงตัวอ่อนรุ่นใหม่ (Embryoscope) มาใช้เป็นที่แรกในไทยเพื่อใช้ในการติดตามพัฒนาการของตัวอ่อนให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ในปี 2557 มีการนำเทคโนโลยีคัดกรองโครโมโซมตัวอ่อนทั้ง 24 โครโมโซมด้วยเทคนิค Illumina NGS (PGT-A) มาใช้แห่งแรกในประเทศไทย และยังได้มีการนำเข้าเทคโนโลยีการตรวจคัดกรองความผิดปกติของโครโมโซมทารกในครรภ์ (NIPT) และในปี 2562 ได้มีการนำเทคโนโลยีฟื้นฟูรังไข่ Reju O เข้ามาเพื่อใช้เข้ามาเพิ่มประสิทธิภาพและอัตราความสำเร็จ เป็นต้น

7) ให้บริการรักษาผู้มีบุตรยากแก่ชาวต่างชาติ พร้อมผู้ดูแลส่วนบุคคลที่สื่อสารได้หลายภาษา (Multi-language Personal Assistant) ให้บริการตลอดกระบวนการรักษา โดยให้การรักษามาแล้วกว่า 3,032 OPU cycles หรือมากกว่า 2,483 ราย อาทิ จีน อินเดีย พม่า เวียดนาม สิงคโปร์ ญี่ปุ่น ฯลฯ ทำให้เป็นที่รู้จักของลูกค้าในหลายประเทศ



8) มีฐานะการเงินที่แข็งแกร่ง และมีผลกำไรอย่างต่อเนื่อง โดยมีรายได้จากการให้บริการในปี 2563-2565 เท่ากับ 525.48 ล้านบาท 559.73 ล้านบาท 726.61 ล้านบาท ตามลำดับ ส่วนงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 มีรายได้รวม 406.57 เพิ่มขึ้น 8.8% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน และมีกำไรสุทธิ 42.16 ล้านบาท 78.23 ล้านบาท 161.73 ล้านบาท ส่วนในงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 เท่ากับ 87.43 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 21.52 ของรายได้จากการให้บริการ



SAFE

**เตรียมขาย IPO ไม่เกิน 94 ล้านหุ้น
หลัง ก.ล.ต.นับหนึ่งไฟลิ่ง**



SAFE

SINCE 2007

SAFE FERTILITY GROUP PUBLIC COMPANY LIMITED



นางดาริน กาญจนะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออฟทอเอเชีย แคปิตอล จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน กล่าวว่า ภายหลังจาก บมจ.เซฟ เฟอร์ทิลิตี้ กรุ๊ป ได้ยื่นแบบคำขออนุญาตเสนอขายหลักทรัพย์และแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์ (ไฟลิ่ง) ต่อสำนักงาน ก.ล.ต. เพื่อเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวนไม่เกิน 93,846,800 หุ้น คิดเป็นสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 30.88 ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและชำระแล้วทั้งหมดของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญครั้งนี้ ล่าสุด สำนักงาน ก.ล.ต. ได้เริ่มนับหนึ่งไฟลิ่งแล้ว โดยการเสนอขายหุ้น IPO ดังกล่าว แบ่งเป็น

1. หุ้นสามัญที่เสนอขายโดยผู้ถือหุ้นเดิม จำนวนไม่เกิน 69,899,000 หุ้น
2. หุ้น IPO จำนวนไม่เกิน 23,947,800 หุ้น ทั้งนี้ ภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้ จะส่งผลให้บริษัทฯ มีทุนชำระแล้ว 303,947,800 บาท คิดเป็นจำนวน 303,947,800 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 1 บาท จากทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระแล้ว 280,000,000 บาท โดยมีแผนนำเงินที่ได้จากการระดมทุนเพื่อใช้เป็นเงินลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องและสร้างโอกาสในการขยายธุรกิจในอนาคต ลงทุนขยายสาขา และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในธุรกิจ



นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จึงธนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

'กรุงศรี' จับมือ 'กรุงศรี คอนซูมเมอร์'

ต่อยอดกลยุทธ์ 'Krungsri One Retail'

ให้บริการโอนคะแนนบัตรเครดิตเป็นเงินฝากออมทรัพย์ ยกระดับบริการเพื่อลูกค้า

กรุงศรี (ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)) จับมือ กรุงศรี คอนซูมเมอร์ ต่อยอด กลยุทธ์ 'Krungsri One Retail' เปิดบริการใหม่ โอนคะแนนบัตรเครดิต กรุงศรี และบัตรเครดิตกรุงศรีพีร์สซ้อยส์เป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์ธนาคารกรุงศรีอยุธยาผ่านแอปพลิเคชัน UCHOOSE เพิ่มทางเลือกในการใช้สิทธิประโยชน์บัตรเครดิตให้หลากหลาย ตอบโจทย์ลูกค้ายิ่งขึ้น พร้อมยกระดับบริการ อำนวยความสะดวก ในการทำธุรกรรมกับเครื่องกรุงศรีได้แบบไร้รอยต่อ หวังสร้างความผูกพันกับลูกค้าในฐานะสถาบันการเงินหลักที่ลูกค้าใช้บริการ พร้อมขยายฐานลูกค้าต่อเนื่อง



นายสมหวัง ไตรกัทรกุล กรรมการผู้จัดการ บริษัท บัตรกรุงศรีอยุธยา จำกัด ในฐานะตัวแทนบัตรเครดิตในเครื่องกรุงศรี คอนซูมเมอร์ กล่าวว่า "กรุงศรี คอนซูมเมอร์ ในฐานะผู้นำในธุรกิจบัตรเครดิตและสินเชื่อส่วนบุคคล มุ่งยกระดับการบริการเพื่อตอบโจทย์ลูกค้าอย่างต่อเนื่อง คะแนนสะสมบัตรเครดิตนับเป็นหนึ่งในสิทธิประโยชน์ที่ลูกค้าของเราชื่นชอบ โดยปัจจุบันบัตรเครดิตในเครื่องกรุงศรี คอนซูมเมอร์ ได้อำนวยความสะดวกให้สมาชิกบัตรสามารถนำคะแนนสะสมบัตรเครดิตมาแลกเป็นสิทธิพิเศษต่าง ๆ มากมาย ไม่ว่าจะเป็น เครดิตเงินคืนเข้าบัญชีบัตรเครดิต, ส่วนลดที่ร้านค้าชั้นนำ

เช่น ร้านอาหาร ห้างสรรพสินค้า ออนไลน์ แอปพลิเคชันต่าง ๆ, โอนคะแนนเพื่อซื้อกองทุนรวม, หรือโอนคะแนนเป็นคะแนนสะสมของพันธมิตรในธุรกิจต่าง ๆ ทั้งนี้ เพื่อเพิ่มทางเลือกให้หลากหลาย และตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ดียิ่งขึ้น กรุงศรี คอนซูมเมอร์ จึงได้ร่วมมือกับกรุงศรี เปิดให้บริการใหม่ โอนคะแนนบัตรเครดิต กรุงศรี และบัตรเครดิตกรุงศรีพีร์สซ้อยส์ที่ร่วมรายการ เป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์ธนาคารกรุงศรีอยุธยาที่ลงทะเบียนไว้ผ่านแอปพลิเคชัน UCHOOSE โดยทุก 1,000 คะแนนมีค่าเทียบเท่าเงิน ฝากเข้าบัญชี 100 บาท สมาชิกบัตรสามารถทำรายการโอนคะแนนง่าย ๆ ด้วยตนเองผ่านแอป โดยสามารถโอนคะแนนสูงสุดได้ถึง 500,000 คะแนน/บัตรหลัก/วัน เพิ่มทางเลือกในการใช้สิทธิประโยชน์บัตรเครดิตให้หลากหลาย ตอบโจทย์ลูกค้าทุกกลุ่ม พร้อมอำนวยความสะดวกในการทำธุรกรรมกับเครื่องกรุงศรีได้อย่างรวดเร็ว แบบไร้รอยต่อ ทั้งนี้ คาดว่า บริการดังกล่าวจะได้รับการตอบรับจากลูกค้าเป็นอย่างดี โดยตั้งเป้าภายในปี 2566 จะมีสมาชิกบัตรฯ แลกคะแนนบัตรเครดิตเป็นเงินฝากราว 50 ล้านคะแนน"



นางสาวดมิศา พิเศษวานิช ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านผลิตภัณฑ์และการตลาดลูกค้ารายย่อย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า "ความร่วมมือ

กับกรุงศรี คอนซูมเมอร์ ภายใต้กลยุทธ์ 'Krungsri One Retail' ซึ่งมุ่งประสานความร่วมมือระหว่างหน่วยงานที่ดูแลธุรกิจเพื่อลูกค้ารายย่อยในเครื่องกรุงศรี โดยยึดลูกค้าเป็นศูนย์กลางในครั้งนี้ จะช่วยเพิ่มความสะดวก รวดเร็วในการใช้บริการ และตอบโจทย์ลูกค้าได้ดียิ่งขึ้น ทั้งนี้ สำหรับลูกค้าบัตรเครดิตที่มีบัญชีเงินฝากออมทรัพย์ของธนาคารอยู่แล้ว สามารถเปลี่ยนคะแนนสะสมบัตรเครดิตที่ร่วมรายการเป็นเงินฝากเข้าบัญชีได้ง่าย ๆ โดยทำรายการผ่านแอปฯ ได้ด้วยตนเอง นอกจากนี้ สำหรับลูกค้าบัตรเครดิตที่ปัจจุบันยังไม่มีบัญชีออมทรัพย์ของกรุงศรีแต่สนใจบริการดังกล่าว ก็สามารถเปิดบัญชีออมทรัพย์ดิจิทัลได้ง่าย ๆ ผ่าน KMA krungsri app หรือ UCHOOSE เช่น บัญชีออมทรัพย์มีแต่ได้ดอกเบี้ยสูงถึง 1.5% ต่อปี โดยไม่มียอดเงินฝากขั้นต่ำและได้รับดอกเบี้ยทุกเดือน รวมถึงฝากถอนได้ไม่จำกัดจำนวนครั้ง ทั้งนี้ นอกจากลูกค้าจะได้รับความสะดวกในการแลกคะแนนสะสมบัตรเครดิตเป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์แล้ว ลูกค้ายังสามารถชำระบิลบัตรเครดิตผ่านบัญชีเงินฝากดังกล่าวได้อีกด้วย เพิ่มความสะดวก รวดเร็ว ในการใช้บริการทางการเงินที่หลากหลายของกรุงศรี โดยกรุงศรีคาดว่าความร่วมมือในครั้งนี้ นอกจากจะช่วยยกระดับคุณภาพการบริการและเพิ่มความพึงพอใจให้กับลูกค้าแล้ว ยังน่าจะมีส่วนช่วยขยายฐานลูกค้าบัญชีเงินฝากดิจิทัลของกรุงศรีให้เติบโต โดยเฉพาะในกลุ่มลูกค้าบัตรเครดิตและสินเชื่อของกรุงศรี คอนซูมเมอร์ ที่มีความคุ้นเคยและเชื่อมั่นในแบรนด์กรุงศรีอยู่แล้ว ทั้งนี้ ตั้งเป้าลูกค้าเปิดบัญชีออมทรัพย์ดิจิทัลใหม่ 3,000 บัญชีภายในสิ้นปี 2566"



'กรุงศรี' จับมือ 'กรุงศรี คอนซูมเมอร์'

ต่อยอดกลยุทธ์ 'Krungsri One Retail'

ให้บริการโอนคะแนนบัตรเครดิตเป็นเงินฝากออมทรัพย์
ยกระดับบริการเพื่อลูกค้า

ใหม่

โอนเป็นเงินฝาก
เข้าบัญชีออมทรัพย์
ผ่านแอป UCHOOSE

ทุก 1,000 คะแนน = 100 บาท



สมาชิกบัตรเครดิต กรุงศรี ทุกประเภท, บัตรเครดิต โคมโพร วิซ่า แพลทินัม, บัตรเครดิต เอไอเอ วิซ่า, บัตรเครดิต กรุงศรี เจซีบี แพลทินัม, บัตรเครดิต สยามทาคาชิมายะ, บัตรเครดิต กรุงศรี นาว, บัตรเครดิตกรุงศรีเพิร์สช้อยส์ วิซ่า แพลทินัม และเอ็กซ์ชูบัตรเครดิต ดิจิทัล สามารถใช้บริการโอนคะแนนสะสมบัตรเครดิตเป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์นี้ได้ตั้งแต่ 5 ตุลาคม 2566 เป็นต้นไป เพียงทำรายการโอนคะแนนบัตรเครดิตเป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์ด้วยตนเองผ่านแอป UCHOOSE ด้วย 5 ขั้นตอนง่าย ๆ คือ เปิดแอป UCHOOSE >> กดเลือกเมนูคะแนนสะสม >> เลือกเมนูโอนคะแนนเข้าบัญชีออมทรัพย์ >> เลือกบัญชีออมทรัพย์ >> ระบุจำนวนคะแนนการโอนคะแนนสะสมบัตรเครดิตเป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์ สามารถโอนทุก 1,000 คะแนน เป็นเงินฝากเข้าบัญชีออมทรัพย์ 100 บาท จำกัดการโอนคะแนนสูงสุด 500,000 คะแนน/บัตรหลัก/วัน พิเศษ! สมาชิกบัตรฯ ที่โอนครั้งแรก 5,000 คะแนนขึ้นไป ตั้งแต่ 5 ตุลาคม 2566 - 30 พฤศจิกายน 2566 รับเพิ่ม สตาร์บัคส์ อีคูปอง มูลค่า 100 บาท จำกัด 1,500 สิทธิ์ ตลอดรายการ (เงื่อนไขเป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด) นอกจากนี้ เฉพาะลูกค้าใหม่ที่เปิดบัญชีออมทรัพย์มีแต่ได้ผ่านช่องทางออนไลน์ตั้งแต่ 1 สิงหาคม 2566 - 31 ธันวาคม 2566 รับเพิ่ม 3 Krungsri GIFT เพื่อแลกกับสตาร์บัคส์ อีคูปอง มูลค่า 100 บาท (เงื่อนไขเป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด) ข้อมูลเพิ่มเติม www.krungsrcard.com/Promotion/reward/point-to-deposit

กลุ่มพาราเมิร์ทซ์

มั่นใจเศรษฐกิจไทยโต 3.6%

ณวรงค์ แอสเซท จับมือผู้ร่วมทุนกลุ่มพาราเมิร์ทซ์ ลงพื้นที่ตรวจโครงการ ณ ริวา เจริญนคร เผยก่อสร้างคืบหน้าแล้ว 73% มั่นใจต้นปี 67 สร้างเสร็จ ซึ่ตลาดอสังหาริมทรัพย์ไทย ศักยภาพแข็งแกร่งยังเติบโตต่อเนื่อง 3.6% หลังเห็นสัญญาณบวกจากดีมานด์ต่างชาติ ทั้งจีน ยุโรป อเมริกา ซิวอสังหาริมทรัพย์ พร้อมจับมือกันต่อ ปีหน้าโปรเจกต์ต่อเนื่องส่วช่องทางตลาด



นายเบนจามิน เตาจงเวียน กรรมการบริหาร และรองประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มพาราเมิร์ท คอร์ปอเรชั่น เบอร์ฮาด ประเทศมาเลเซีย (Mr. Benjamin Tao Jong Hian Deputy Group Chief Executive Officer / Executive Director, Group CEO's office) เปิดเผยว่า หลังจากที่กลุ่มผู้บริหารได้เดินทางมาประชุมกับผู้บริหารบริษัท ณวรงค์ แอสเซท จำกัด จึงได้เดินทางไปตรวจความคืบหน้าโครงการ ณ ริวา เจริญนคร ซึ่งเป็นโครงการร่วมทุนระหว่างกลุ่มพาราเมิร์ท คอร์ปอเรชั่น เบอร์ฮาด ประเทศมาเลเซีย ในสัดส่วน 49% และบริษัท ณวรงค์ แอสเซท จำกัด สัดส่วน 51% มีมูลค่าโครงการ 1,300 ล้านบาท พบว่าปัจจุบันมีความคืบหน้าด้านงานก่อสร้างไปแล้วถึง 73% คาดว่าจะดำเนินการก่อสร้างแล้วเสร็จ และพร้อมโอนกรรมสิทธิ์ได้ประมาณไตรมาส 1 ปี 2567 นี้

สำหรับการเข้ามาลงทุนด้านอสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทย โดยมีการร่วมทุนกับบริษัท ณวรงค์ แอสเซท จำกัด เป็นเพราะกลุ่มพาราเมิร์ทซ์ มีความเชื่อมั่นในศักยภาพและการเติบโตของตลาดอสังหาริมทรัพย์ เมืองไทย รวมถึงการเติบโตทางเศรษฐกิจ ซึ่งในปี 2566 มีการคาดการณ์ว่าเศรษฐกิจของประเทศไทยจะมีอัตราการเติบโตประมาณ 3.6% โดยมีกำลังซื้อและความต้องการมาจากชาวต่างชาติเป็นแรงกระตุ้นเศรษฐกิจ ทั้งจากประเทศจีน ยุโรป และอเมริกา รวมถึงการบริโภคภายในประเทศด้วย

“กลุ่มพาราเมิร์ทซ์ รู้สึกภาคภูมิใจที่ได้เป็นส่วนหนึ่งของอุตสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์ของประเทศไทย เรามองว่าการลงทุนในประเทศไทย เป็นส่วนหนึ่งของเส้นทางการเติบโตของบริษัท ในฐานะบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ และคาดว่าเศรษฐกิจของประเทศไทย ยังมีแนวโน้มการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ในอัตราเดียวกันในอีก 2-3 ปีข้างหน้าอีกด้วย” นายเบนจามิน กล่าวและว่า

กลุ่มพาราเมิร์ทซ์ ยังมองเห็นว่า ตลาดอสังหาริมทรัพย์ ในกรุงเทพฯ มีศักยภาพการเติบโตและมีความต้องการสูงอย่างต่อเนื่อง จากจำนวนประชากรมากกว่า 18 ล้านคนที่อาศัยอยู่ในกรุงเทพฯ ซึ่งเป็นมหานครใหญ่รองเป็นอันดับ 2 ของเอเชียในด้านขนาดของพื้นที่ และเป็นเมืองที่ใหญ่เป็นอันดับ 3 ในแง่ของจำนวนประชากร ซึ่งเป็นที่สนใจและมีความต้องการจากกลุ่มชาวต่างชาติจำนวนมาก โดยเฉพาะในตลาดอสังหาริมทรัพย์ ระดับลักซ์ชัวรี เห็นจากจำนวนชาวต่างชาติที่เริ่มกลับมาซื้ออสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทยเป็นจำนวนมากตั้งแต่ปี 2565 ที่ผ่านมา

นายเบนจามิน กล่าวเพิ่มเติมว่า กลุ่มพาราเมิร์ทซ์ ยังเชื่อมั่นในศักยภาพของพันธมิตรทางธุรกิจอย่างบริษัท ณวรงค์ แอสเซทฯ ที่มุ่งมั่นพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ ความต้องการของผู้อยู่อาศัย มีการพัฒนาโครงการต่าง ๆ ด้วยหลักการของ Well-being และ ESG ที่เป็นเทรนด์ในยุคปัจจุบันและอนาคต ซึ่งโครงการ ณ ริวา เจริญนคร มุ่งตอบโจทย์การอยู่อาศัยที่มีคุณภาพที่ดี ด้วยการจัดให้มีพื้นที่ส่วนกลางแบบครบครัน ทั้งการจัดพื้นที่ Co-working Space การมีส่วนร่วมที่สะท้อนความเป็นเมืองแห่งผลไม้ ซึ่งลูกบ้านสามารถนำไปบริโภคได้ มีสวนสมุนไพรซึ่งตอบสนองไลฟ์สไตล์รักสุขภาพของผู้อยู่อาศัย มีห้องฟิตเนสที่มองเห็นวิวแม่น้ำเจ้าพระยา และสนามเด็กเล่นทั้งอินดอร์และกลางแจ้ง

นอกจากนี้ โครงการ ณ ริวา เจริญนคร ยังมีจุดเด่นในเรื่องของทำเลพรีเมียมโลกชั้นองฉิ่งเจริญนคร สามารถมองเห็นวิวแม่น้ำเจ้าพระยาช่วงโค้งที่กว้างที่สุด โครงการมีห้องชุดให้เลือกถึง 5 แบบ ได้แก่ แบบ 1-Bedroom, 1-Bedroom Loft, 1-Bedroom Executive, 1-Bedroom Plus และแบบ 2-Bedroom ซึ่งห้องชุดที่เป็นไฮไลท์ คือ ห้องแบบสองชั้นหรือลอฟท์ที่ออกแบบมาอย่างสวยงาม ลงตัวกับการอยู่อาศัยและเอกเซคคิวทีฟพลอร์ที่มอบบริการแบบโรงแรมด้วย

“ในฐานะเพื่อนบ้านและพันธมิตรอาเซียน เราเห็นความร่วมมือมากมาย สำหรับมาเลเซีย และไทยในการทำธุรกิจร่วมกัน ที่จะช่วยกันสร้างโอกาสสำหรับให้กับประชาชน และความเจริญรุ่งเรืองร่วมกัน ซึ่งกลุ่มพาราเมิร์ทซ์ ยังเชื่อมั่นตลาดอสังหาริมทรัพย์ไทย พร้อมจะลงทุนอย่างต่อเนื่อง เมื่อเห็นโอกาสทางการตลาดและความพร้อม” นายเบนจามิน กล่าว

YLG มองเหตุปะทะอิสราเอล-ฮามาส หนุนทองคำ พุ่งระยะสั้นในปลายปี หากไม่สงบอาจเห็นนิวไฮอีกครั้ง

ววายแอลจีประเมินหากสถานการณ์การตีความความไม่สงบในอิสราเอลยังคงคลี่คลายภายในสิ้นปีอาจเห็นทองคำทำนิวไฮอีกครั้ง มองแม้เหตุความรุนแรงหนุนทองคำขึ้นระยะสั้นในชานะสินทรัพย์ปลอดภัย แต่ระยะยาว 3-5 ปี ภาพรวมทองคำยังเป็นขาขึ้น จากสถานการณ์เศรษฐกิจที่ยังไม่ฟื้นตัว และดอกเบี้ยนโยบายมีโอกาสปรับตัวลดลง พร้อมแนะนำนักลงทุนเข้าเก็งกำไรได้ในกรอบ 1,804-1,879 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์ แต่ไม่ควรไล่ราคา ส่วนรายย่อยอยากเทรดทองสามารถดาวน์โหลด Get Gold แอปฯเทรดทองเรียลไทม์ เริ่มต้นเพียง 100 บาท โดยไม่ต้องวางมัดจำ ลูกค้าออมทองสามารถดาวน์โหลดและเข้าใช้งานได้เลย โดยไม่ต้องลงทะเบียนใหม่

นางสาวจุฑา นววัฒนทรัพย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ววายแอลจี บูลิชั่น แอนด์ ฟิวเจอร์ส จำกัด (YLG) ตัวแทน ชื้อขายสัญญาซื้อขายล่วงหน้าในตลาดล่วงหน้า เปิดเผยว่า ราคาทองคำที่ปรับขึ้นมาล่าสุดเป็นผลมาจากเหตุไม่สงบระหว่างอิสราเอลและกลุ่มฮามาส ส่งผลให้นักลงทุนมีความกังวลว่าเหตุการณ์จะมีความยืดเยื้อหรือไม่จึงโยกเงินเข้ามาพักไว้ในทองคำในฐานะสินทรัพย์ปลอดภัย หากภายในสิ้นปีนี้ยังไม่คลี่คลายทองคำมีโอกาสทำจุดสูงสุดใหม่อีกครั้ง ทั้งนี้ หากมองภาพใหญ่จะเห็นว่าทองคำเป็นขาขึ้นมาแล้วอย่างต่อเนื่องถึง 3 ปี เริ่มจากการแพร่ระบาดของโควิด 19 ตามด้วยสถานการณ์รัสเซีย-ยูเครน และล่าสุดเหตุการณ์ความไม่สงบในอิสราเอล ทั้งนี้แม้ว่าการปรับขึ้นของราคาทองรอบนี้ จะเกิดจากความวิตกกังวลจากเหตุการณ์

ไม่สงบ และในระยะสั้นอาจจะมีแรงเทขายทำกำไรออกมาตามรอบ อย่างไรก็ตามในระยะยาวทองคำรอบนี้จะเป็นขาขึ้นไปอีก 3-5 ปี โดยหากผ่านจุดสูงสุดของปีที่ 2,079 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์ไปได้ จะปรับตัวขึ้นไปที่ 2,125 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์ และ 2,200 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์

สำหรับผู้ที่ต้องการเข้าซื้อสามารถใช้โซน 1,823-1,804 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์ เป็นจังหวะเข้าซื้อได้ ส่วนแนวต้านระยะสั้นอยู่ที่ 1,879 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์ อย่างไรก็ตามแนะนำให้แนะนำให้ไม่ควรไล่ราคาโดยใช้แนวรับ 1,804 ดอลลาร์สหรัฐต่อทรอยออนซ์เป็นจุดตัดขาดทุน และยังคงคำแนะนำการลงทุนในทองคำที่สัดส่วน 5-15% ของพอร์ตลงทุนรวม เพื่อลดความผันผวนของพอร์ต ไม่ควรลงทุนมากกว่านั้น

"ระยะสั้นสามารถเก็งกำไรได้ ส่วนระยะยาว 3-5 ปี มองว่าเป็นขาขึ้น เพราะปัจจัยกดดันทองคือดอกเบี้ยและในช่วง 3-5 ปี ข้างหน้าอัตราดอกเบี้ยน่าจะเริ่มเป็นขาลง แต่ปัจจัยบวกสำหรับทองคำยังมาจากหลายปัจจัย ทั้งความกังวลเศรษฐกิจที่ยังไม่ฟื้นตัว และความขัดแย้งทางภูมิรัฐศาสตร์ที่จะต้องจับตาอย่างใกล้ชิด" นางสาวจุฑา กล่าว

นอกจากนี้ววายแอลจีได้พัฒนาแอปพลิเคชันเพื่อการลงทุนสำหรับนักลงทุนรายย่อยและนักลงทุนทั่วไปที่ต้องการซื้อขายในรูปแบบวงเงินบาท โดยสามารถซื้อขายผ่านแอปพลิเคชัน "Get Gold By YLG" แอปพลิเคชันออมทองและซื้อ-ขายทองคำ Gold Spot

แบบเรียลไทม์ 24 ชั่วโมง ลงทุนเริ่มต้นเพียง 100 บาท สามารถซื้อขายได้ไม่จำกัดจำนวนครั้งในแต่ละวัน สามารถขายทำกำไรได้ทันทีที่ที่ต้องการ เมื่อทำการขายแล้วสามารถถอนเป็นเงินออกมา หรือสะสมทองคำจนครบ 1 กรัม แล้วทำการขายเพื่อแลกเป็นทองคำแท่งได้ทั้งทอง 96.5% และ 99.99% ซึ่งทาง YLG ร่วมกับไปรษณีย์ไทยในการบริการส่งทองคำถึงหน้าบ้าน พร้อมรับประกันเรื่องความปลอดภัยในการจัดส่ง ผู้ที่สนใจสามารถดาวน์โหลดแอปฯ Get Gold By YLG ที่ App Store และ Play Store หรือคลิก : <https://bit.ly/3RQiOU4> ส่วนผู้ที่มีบัญชีกับววายแอลจีออมทองอยู่แล้ว สามารถดาวน์โหลดและลงชื่อเข้าใช้งาน Get Gold By YLG ได้เลย โดยไม่ต้องลงทะเบียนใหม่



YLG
GROUP

"โรงงานใหม่แปรรูปสาลีรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาญกฤษ เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟูลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)





อินไซด์

Business

**FTI Grand Opening อาคารใหม่
ภายใต้งาน
"FTI All Solutions of Water Center"**



**ตลาดหลักทรัพย์ฯ
มอบทุนสนับสนุนกีฬาเทเบิลเทนนิส
แก่สมาคมกีฬาเทเบิลเทนนิสแห่งประเทศไทย
และทีมนักกีฬา**



**SINO รุกดันไทยเป็นศูนย์กลาง
การส่งออกสินค้าทางทะเลไป
ยังตลาดสหรัฐฯ**



**เคทีซี พร้อมส่งเสริมคนไทยรักการอ่าน
ในงานมหกรรมหนังสือระดับชาติ ครั้งที่ 28**



สรุป

ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ข้อมูลล่าสุด 09 ต.ค. 2566 17:29:54
สถานะตลาด : Closed

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,431.72	-6.73 (-0.47%)	1,434.67	1,435.79	1,423.17	10,915,104	47,468.30
SET50	874.50	-2.45 (-0.28%)	874.98	876.58	868.27	1,117,783	29,153.86
SET100	1,949.43	-7.97 (-0.41%)	1,952.95	1,955.04	1,936.41	1,944,378	39,939.03
sSET	894.45	-4.95 (-0.55%)	896.06	897.20	888.47	625,724	2,415.07
SETCLMV	848.18	-0.30 (-0.04%)	847.41	848.39	841.35	689,490	18,730.56
SETHD	1,117.91	+1.36 (+0.12%)	1,117.76	1,120.27	1,108.66	742,147	12,513.23
SETTHSI	925.05	-2.65 (-0.29%)	925.85	926.63	918.94	1,563,612	31,425.13
SETWB	869.33	-8.05 (-0.92%)	873.93	874.11	863.91	373,821	8,360.15
mai	423.19	-12.63 (-2.90%)	432.92	433.64	422.25	419,796	1,060.75

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาระดับหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่รวมการซื้อขาย DRx

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 09 ต.ค. 2566 17:29:39			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	136	1,088,248	24	54,064	
▶ ไม่เปลี่ยนแปลง	121	385,415	35	42,420	
▼ ลดลง	385	2,002,328	145	303,534	
จำนวนรายการ	SET	547,566	mai	46,686	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 06 ต.ค. 2566	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		17,652,222.46	443,409.72
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		114.23	44.21
P/E (เท่า)		19.89	105.30
P/BV (เท่า)		1.40	2.32
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.25	1.51
กำไรสุทธิต่อหุ้น		72.32	4.14

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 06 ต.ค. 2566	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-3.49%	-4.54%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-8.44%	-17.30%
YTD (Year to Date)		-13.80%	-25.39%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมหรือสิทธิบัตรเข้ารวมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ PTTEP	168.50	+6.50 (+4.01%)	4,130,824.70
☆ JMT	42.00	-4.25 (-9.19%)	3,227,350.05
☆ DELTA	79.00	-1.50 (-1.86%)	2,846,572.33
☆ BANPU	7.95	+0.20 (+2.58%)	1,248,190.82
☆ JMART	22.00	-1.30 (-5.58%)	1,154,370.91
☆ CPALL	60.00	-1.00 (-1.64%)	1,047,141.08
☆ BDMS	26.75	-0.25 (-0.93%)	1,016,104.68
☆ SCB	102.00	0.00 (0.00%)	977,581.55
☆ HANA	57.50	-3.25 (-5.35%)	933,551.38
☆ KBANK	127.00	0.00 (0.00%)	923,696.75

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB <small>XD</small>	1.68	-0.02 (-1.18%)	178,282,900
☆ AKS <small>C</small>	0.01	0.00 (0.00%)	169,580,900
☆ BANPU	7.95	+0.20 (+2.58%)	157,874,100
☆ SIRI	1.65	+0.03 (+1.85%)	145,700,100
☆ XPG	1.10	+0.02 (+1.85%)	102,045,700
☆ CV	0.86	+0.20 (+30.30%)	85,520,400
☆ RABBIT	0.59	-0.04 (-6.35%)	83,690,400
☆ JMT	42.00	-4.25 (-9.19%)	78,122,600
☆ AAV	2.32	-0.08 (-3.33%)	69,651,600
☆ IRPC	1.98	-0.02 (-1.00%)	62,260,200

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ CV	0.86	+0.20 (+30.30%)	85,520,400
☆ TWZ	0.05	+0.01 (+25.00%)	3,025,300
☆ TFI	0.11	+0.01 (+10.00%)	376,700
☆ ROCK	10.20	+0.65 (+6.81%)	1,400
☆ PMTA	8.95	+0.55 (+6.55%)	1,800
☆ SEAOL	3.22	+0.18 (+5.92%)	9,099,700
☆ SRIPANWA	5.55	+0.25 (+4.72%)	18,300
☆ SC	4.00	+0.18 (+4.71%)	12,846,100
☆ PSL	9.35	+0.40 (+4.47%)	18,791,800
☆ ONEE	4.06	+0.16 (+4.10%)	5,593,900

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PRIME	0.55	-0.24 (-30.38%)	10,906,300
☆ PLE	0.44	-0.07 (-13.73%)	33,692,800
☆ PPPM <small>C</small>	0.07	-0.01 (-12.50%)	5,819,800
☆ SCM	3.58	-0.48 (-11.82%)	1,102,100
☆ AS	7.30	-0.90 (-10.98%)	1,355,800
☆ SGC	1.54	-0.18 (-10.47%)	40,023,300
☆ JMT	42.00	-4.25 (-9.19%)	78,122,600
☆ GJS	0.21	-0.02 (-8.70%)	14,085,800
☆ TCJ	3.44	-0.32 (-8.51%)	25,000
☆ SINO	1.38	-0.12 (-8.00%)	22,469,500

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ XO	30.00	+0.50 (+1.69%)	135,234.70
☆ MASTER	55.25	-4.00 (-6.75%)	97,825.13
☆ JPARK	3.74	-0.12 (-3.11%)	93,750.37
☆ DITTO	24.80	-0.70 (-2.75%)	89,882.60
☆ BE8	33.00	-2.00 (-5.71%)	61,356.58
☆ YGG	7.25	+0.35 (+5.07%)	56,437.29
☆ PSG	0.68	-0.07 (-9.33%)	47,433.22
☆ ECF	1.16	+0.01 (+0.87%)	37,024.04
☆ OTO	0.90	-0.05 (-5.26%)	29,399.33
☆ KLINIQ	37.50	-0.50 (-1.32%)	29,373.55

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ PSG	0.68	-0.07 (-9.33%)	67,644,200
☆ OTO	0.90	-0.05 (-5.26%)	33,636,600
☆ ECF	1.16	+0.01 (+0.87%)	31,344,400
☆ JPARK	3.74	-0.12 (-3.11%)	24,688,400
☆ JCKH <small>๕</small>	0.04	-0.01 (-20.00%)	17,705,100
☆ EFORL <small>๕</small>	0.27	-0.02 (-6.90%)	16,646,800
☆ CHO	0.16	0.00 (0.00%)	13,742,300
☆ CIG	0.17	-0.02 (-10.53%)	13,316,600
☆ NEWS <small>๕</small>	0.01	-0.01 (-50.00%)	9,992,800
☆ MTW	2.26	-0.18 (-7.38%)	8,300,300

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ ALL <small>๕</small> <small>MP</small>	0.04	+0.01 (+33.33%)	738,600
☆ MORE	0.19	+0.01 (+5.56%)	2,743,700
☆ YGG	7.25	+0.35 (+5.07%)	8,109,100
☆ SWC	5.90	+0.20 (+3.51%)	1,600
☆ NPK	15.50	+0.40 (+2.65%)	3,100
☆ FVC	0.83	+0.02 (+2.47%)	999,200
☆ RP	1.87	+0.04 (+2.19%)	1,316,700
☆ XO	30.00	+0.50 (+1.69%)	4,591,900
☆ ADD	6.15	+0.10 (+1.65%)	47,600
☆ YUASA	12.50	+0.20 (+1.63%)	800

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS <small>๕</small>	0.01	-0.01 (-50.00%)	9,992,800
☆ HYDRO <small>๕</small>	0.32	-0.14 (-30.43%)	1,858,700
☆ JCKH <small>๕</small>	0.04	-0.01 (-20.00%)	17,705,100
☆ PROS	1.00	-0.12 (-10.71%)	647,600
☆ CIG	0.17	-0.02 (-10.53%)	13,316,600
☆ PSG	0.68	-0.07 (-9.33%)	67,644,200
☆ KCM	0.42	-0.04 (-8.70%)	1,939,900
☆ MGT	2.40	-0.20 (-7.69%)	208,100
☆ MTW	2.26	-0.18 (-7.38%)	8,300,300
☆ KTMS	2.52	-0.20 (-7.35%)	458,000

มูลค่าซื้อขาย

ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

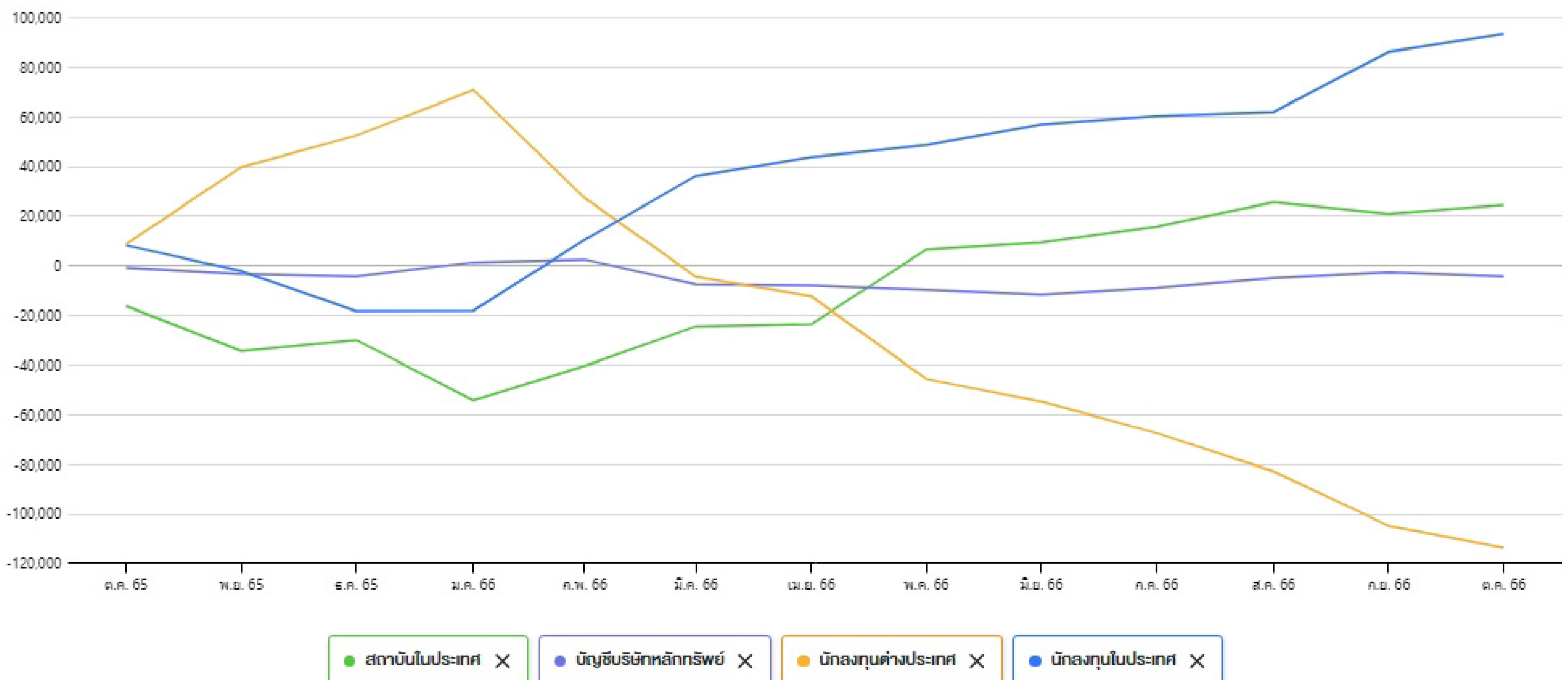
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 09 ต.ค. 2566					01 ต.ค. 2566 - 09 ต.ค. 2566					01 ม.ค. 2566 - 09 ต.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,258.28	6.86	4,819.22	10.15	-1,560.94	27,546.71	9.55	25,636.18	8.89	1,910.54	878,767.34	8.68	825,968.02	8.16	52,799.33
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	3,613.47	7.61	3,431.31	7.23	182.15	20,608.44	7.14	22,098.79	7.66	-1,490.35	773,469.72	7.64	773,236.40	7.64	233.33
นักลงทุนต่างประเทศ	25,923.90	54.61	22,960.69	48.37	2,963.20	146,682.77	50.85	152,574.21	52.89	-5,891.43	5,181,118.03	51.19	5,344,179.96	52.80	-163,061.93
นักลงทุนในประเทศ	14,672.66	30.91	16,257.07	34.25	-1,584.41	93,639.75	32.46	88,168.51	30.56	5,471.25	3,288,735.57	32.49	3,178,706.29	31.40	110,029.28

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 09 ต.ค. 2566

มูลค่า (ล้านบาท)



มูลค่าซื้อขาย

ตามกลุ่มนักลงทุน

SET mai

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน

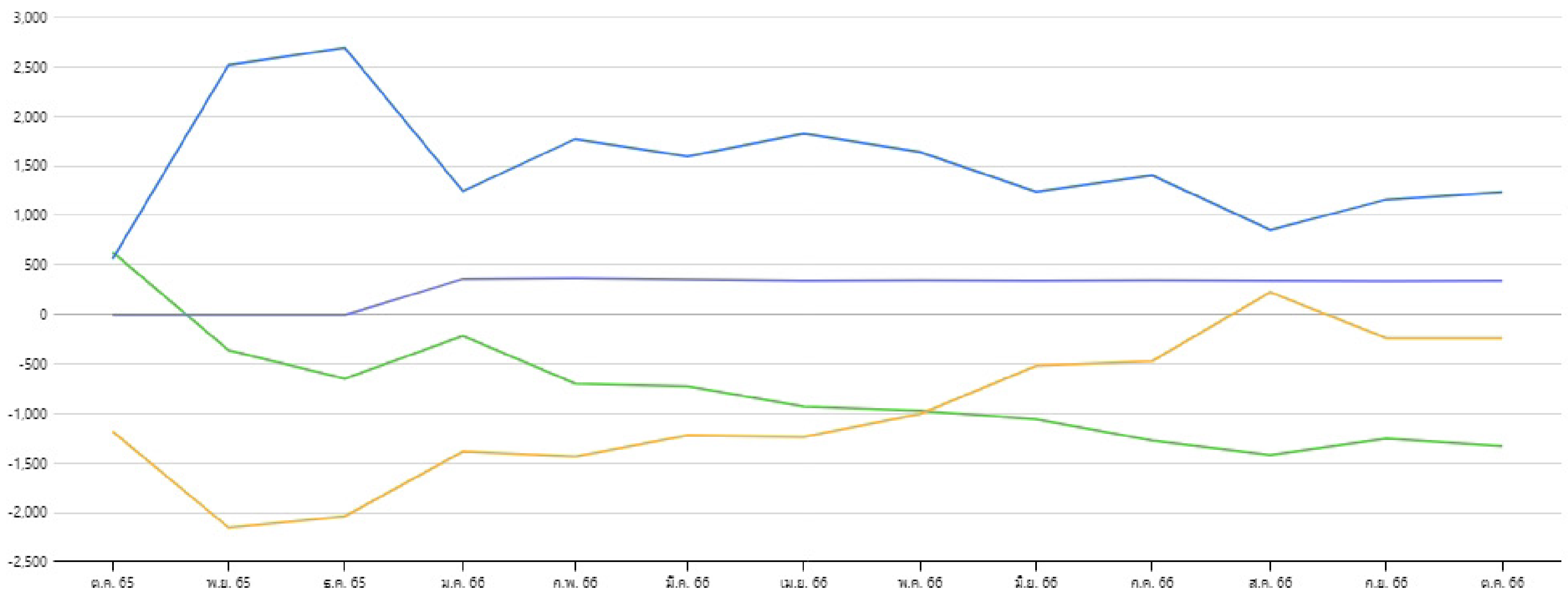
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 09 ต.ค. 2566					01 ต.ค. 2566 - 09 ต.ค. 2566					01 ม.ค. 2566 - 09 ต.ค. 2566				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	16.76	1.58	34.50	3.25	-17.74	248.68	2.59	340.07	3.54	-91.40	10,830.95	2.34	11,529.25	2.50	-698.29
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.06	0.01	0.95	0.09	-0.88	3.55	0.04	2.38	0.02	1.17	1,110.18	0.24	768.82	0.17	341.36
นักลงทุนต่างประเทศ	179.01	16.88	204.38	19.27	-25.37	1,457.49	15.16	1,486.11	15.46	-28.61	64,270.80	13.91	62,500.74	13.53	1,770.06
นักลงทุนในประเทศ	864.91	81.54	820.92	77.39	43.99	7,904.84	82.22	7,786.01	80.98	118.84	385,828.95	83.51	387,242.08	83.81	-1,413.13

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 09 ต.ค. 2566

มูลค่า (ล้านบาท)


 สถาบันในประเทศ X

 บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ X

 นักลงทุนต่างประเทศ X

 นักลงทุนในประเทศ X

HOONINSIDE

HOONINSIDE

SIRISOFT
PUBLIC COMPANY LIMITED

SRS วางเป้าหมาย
มุ่งสู่การเป็น **ผู้นำ**
IT Consulting Service
ชั้นนำ..ของประเทศ

นายสิริวัฒน์ รุ่งเวท
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท สิริซอฟต์ จำกัด (มหาชน)

ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE