



Hooninside

Hooninside

06.12.2024 /Friday/ #1368

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลด์ล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com



ACC

ปีกรงปีนี้ ล้างขาดทุนสะสม

ต้นผลงานเทิร์นอะราวด์

บมจ.แอดวานซ์ คอนเนคชั่น
คอร์ปอเรชั่น หรือ ACC
ปีกรงล้างขาดทุนสะสมเกลี้ยง
ภายในปีนี้ หวังผลประกอบการ
เทิร์นอะราวด์ เหตุเริ่ม
รับรู้รายได้ใน Q4/2567

อ่านต่อหน้า 2



PJW



เดินเกมรุก ปันธุรกิจ New S-curve

ปี68 ตั้งเป้ารายได้โต 15%

บมจ.ปัญญาวัฒนาพลาสติก หรือ PJW เดินเกมรุก **ปันธุรกิจ New S-curve**
 อาทิ งานบริการซักผ้าอุตสาหกรรม และ วัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์
สร้างรายได้เพิ่ม 25% - มارجิ้นสูง หนุนอัตรากำไรขั้นต้น..

อ่านต่อหน้า 3

CK - STECON

คว่างานสายสีส้ม

มูลค่า 58,950 ลบ.

CK-STECON เพิกกิจการร่วมค้า
ซีเคเอสที-ไออาร์ เซ็นรับงาน
สร้างงานโยธาโครงการรถไฟฟ้า
สายสีส้ม ช่วงบางขุนนนท์-มีนบุรี
(ส่วนทางค์) มูลค่า 58,950 ลบ.

อ่านต่อหน้า 5



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





Hooninside
Hooninside

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

ACC

ปีกรงปีนี้ ล้างขาดทุนสะสม ดันผลงานเทิร์นอะราวด์

บมจ.แอดวานซ์ คอนเนคชั่น คอร์ปอเรชั่น หรือ ACC ปีกรงล้างขาดทุนสะสมเกลี้ยงภายในปีนี้ หวังผลประกอบการเทิร์นอะราวด์ เหตุเริ่มรับรู้รายได้ใน Q4/2567 ภายหลังเข้าซื้อกิจการของบริษัท อาร์ ที เอส (2003) จำกัด หรือ RTS ซึ่งดำเนินธุรกิจด้านระบบโทรคมนาคม-เทคโนโลยีสารสนเทศครบวงจร ระบุ RTS มีมูลค่างานในมือกว่า 1,000 ลบ. ส่วนธุรกิจพลังงานทดแทน คาดลงนามสัญญาขายไฟฟ้าเพิ่มเติม



นายอิทธิ พงศ์อุสรา ประธานกรรมการบริหาร บริษัท แอดวานซ์ คอนเนคชั่น คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ ACC เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดการณ์ผลประกอบการปีนี้จะกลับมาเทิร์นอะราวด์ เนื่องจากการเข้าซื้อกิจการของบริษัท อาร์ ที เอส (2003) จำกัด หรือ RTS ซึ่งดำเนินธุรกิจด้านระบบโทรคมนาคม-เทคโนโลยีสารสนเทศ ครบวงจร โดยคาดว่าจะเริ่มรับรู้รายได้ในไตรมาส 4/2567 และ RTS ยังมีมูลค่างานในมืออีกกว่า 1,000 ล้านบาท โดยจะทยอยรับรู้ต่อเนื่องถึงปี 2568 ขณะที่ธุรกิจด้านพลังงานและพลังงานทดแทน คาดว่าจะมีการลงนามสัญญาขายไฟฟ้าเพิ่มเติม ทำให้คาดว่าจะช่วยสนับสนุนผลการดำเนินงานในปี 2567

นอกจากนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าล้างขาดทุนสะสมทั้งหมดภายในปีนี้ โดยในวันที่ 25 ธันวาคม 2567 จะนำเสนอที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2567 เพื่อพิจารณาวาระดังกล่าว ทั้งนี้ บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายที่จะดำเนินธุรกิจให้เติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยรับปัจจัยบวกจากธุรกิจเดิม และธุรกิจใหม่เข้ามาสนับสนุน

"ปีนี้ ACC มีการปรับเปลี่ยนเชิงกลยุทธ์ครั้งสำคัญ โดยมุ่งเน้นการขยายเข้าสู่ธุรกิจเทคโนโลยีและโทรคมนาคมผ่านการลงทุนใน RTS ซึ่งหลังจากผนึกกำลังกันจะช่วยเพิ่มศักยภาพทางธุรกิจของบริษัท ในการมุ่งพัฒนาโซลูชันยุคดิจิทัล เป็นการเตรียมความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีที่จะเกิดขึ้นในอนาคต โดยเฉพาะ AI, 6G, และ Quantum Computing ที่เริ่มเข้ามามีบทบาทในปี 2568 เป็นต้นไป ซึ่งจะช่วยเสริมผลประกอบการของบริษัทฯอย่างมีนัยสำคัญ" นายอิทธิ กล่าว



สำหรับ PT
เราไม่ได้หยุดอยู่แค่การให้บริการด้านพลังงาน
แต่ทุกที่ทั่วไทย PT จะไปถึง
เพื่อเป็นที่หนึ่งในใจคนไทยทั่วประเทศ

"บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)"





06.12.2024 /Friday/ #1368

รู้ลึกรู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลด์ล้วยๆ

SPECIAL HOONINSIDE

www.hooninside.com

PJW

เดินเกมรุก ปันธุรกิจ New S-curve

ปี 68 ตั้งเป้ารายได้โต 15%

บมจ. ปัญญาพัฒนาพลาสติก หรือ PJW เดินเกมรุก ปันธุรกิจ New S-curve อาทิ งานบริการซักผ้าอุตสาหกรรม และ วัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ สร้างรายได้เพิ่ม 25% - มาร์จิ้นสูง หนุนอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มเป็น 20-23% พร้อมวางเป้าหมายสัดส่วนรายได้จากธุรกิจใหม่เพิ่มเป็น 1 ใน 3 ของพอร์ต พร้อมปักธงรายได้ปี 68 โต 15%



นายวิวรรธน์ เหมมณฑารพ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ปัญญาพัฒนาพลาสติก จำกัด (มหาชน) หรือ PJW เปิดเผยว่า ในช่วงที่ผ่านมาบริษัทฯ มองหาธุรกิจที่เป็น New S-curve ใหม่ เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มทางธุรกิจทำให้ปัจจุบันบริษัทฯ มีธุรกิจ 3 กลุ่ม ได้แก่ 1.กลุ่มบรรจุภัณฑ์ 2.กลุ่มงานชิ้นส่วนอุตสาหกรรมยานยนต์ และ 3.กลุ่มธุรกิจ Healthcare

และด้วยธุรกิจ New S-curve ปรับตัวในทิศทางที่ดีขึ้น ส่งผลให้บริษัทฯ ประเมินภาพรวมการดำเนินงานในปี 2568 มีทิศทางเติบโตดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ คาดการณ์อัตราการเติบโตของรายได้รวมเพิ่มขึ้น 15% เป็นผลมาจากกลุ่มธุรกิจใหม่ (New S-curve) อย่างกลุ่มธุรกิจ Healthcare ประกอบด้วย 2 กลุ่มธุรกิจที่บริษัทฯ ได้มีการลงทุนในช่วง 4-5 ปีที่ผ่านมา ได้แก่ 1.กลุ่มงานบริการซักผ้าอุตสาหกรรมและ 2.กลุ่มวัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ โดยทั้ง 2 กลุ่มธุรกิจดังกล่าว เริ่มสร้างรายได้ให้บริษัทฯ ผลักดันผลการดำเนินงานในปี 2568 เติบโตแบบก้าวกระโดด และคาดว่าจะมีแนวโน้มปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่องในปี 2569 ดังนั้นในอนาคตสัดส่วนรายได้จากกลุ่มธุรกิจใหม่จะเติบโตอย่างมีนัยยะสำคัญ ประกอบกับกลุ่มธุรกิจดังกล่าวเป็นธุรกิจที่มีมาร์จิ้นสูง ซึ่งจะผลักดันให้ภาพรวมของอัตรากำไรของบริษัทฯ ปรับตัวดีขึ้น

จากปัจจัยดังกล่าว ทำให้ในปี 2568 PJW จะมีสัดส่วนรายได้จากกลุ่มธุรกิจ Healthcare อยู่ที่ระดับ 25% และในปี 2569 จะเพิ่มขึ้นเป็น 1 ใน 3 ของรายได้รวม เนื่องจาก บริษัทฯ จะมีรายได้จากการจำหน่ายวัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ อย่าง ถุงน้ำยาล้างไตผ่านหน้าท้อง ซึ่งคาดว่าจะสร้างยอดขายประมาณ 500 ล้านบาทต่อปี

สำหรับกลุ่มงานบริการซักผ้าอุตสาหกรรม ซึ่งมีกลุ่มลูกค้าหลักมาจากโรงพยาบาล เช่น โรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ อินเตอร์เนชั่นแนล, โรงพยาบาลพระราม 9, โรงพยาบาลบีเอ็นเอช (BNH) และโรงพยาบาลศิริราช เป็นต้น ทำให้ปัจจุบัน บริษัทฯ มี Backlog ในมือแล้ว 360 ล้านบาท และจะทยอยรับรู้รายได้ตั้งแต่ปี 2567 ต่อเนื่องถึงปี 2568 ส่งผลให้บริษัทฯ ตั้งเป้ารายได้ในกลุ่มธุรกิจดังกล่าวในปี 2568 ที่ระดับ 600 ล้านบาท



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside
Hooninside

06.12.2024 /Friday/ #1368

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงในหุ้น สไตลด์ล้วยๆ

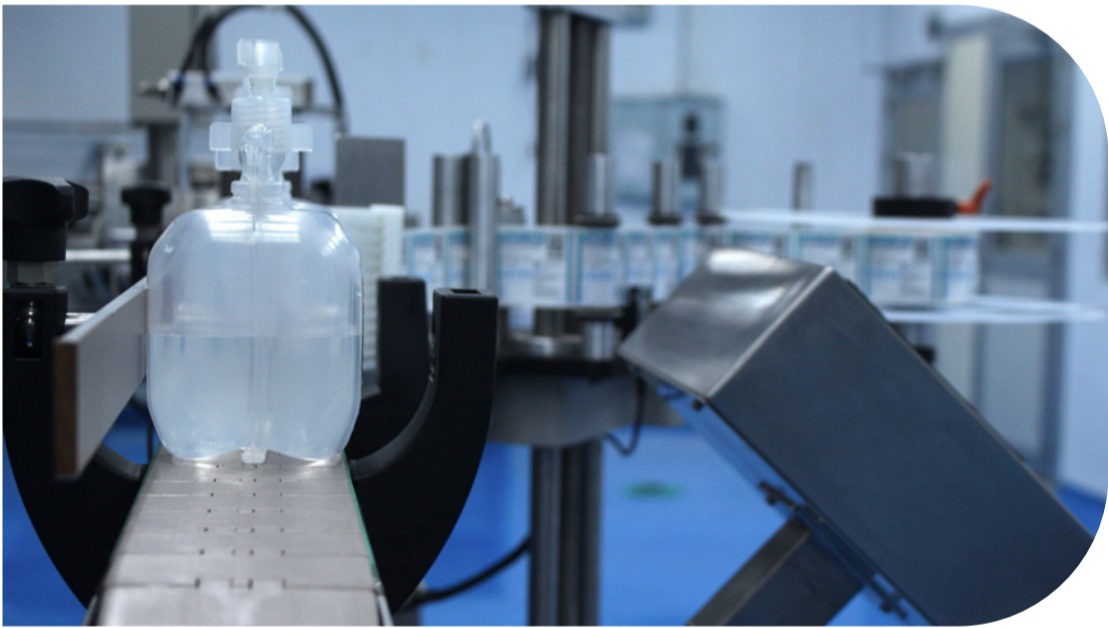
SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

PJW

เดินเกมรุก ปันธุรกิจ New S-curve

ปี68 ตั้งเป้ารายได้โต 15%

ขณะที่กลุ่มวัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ ในปี 2572 จะเห็นสัดส่วนรายได้จากกลุ่มธุรกิจ Healthcare เพิ่มขึ้นเป็น 50% ของพอร์ต จากการจำหน่ายวัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์เพิ่มขึ้น 3 ผลิตภัณฑ์ 1).เครื่องให้ความชื้นหัวเตียง (Oxygen Humidifier) โดย บริษัทฯ จะเป็นผู้ผลิตเพื่อทดแทนการนำเข้า และมีคุณสมบัติที่จะส่งออกไปในภูมิภาคอาเซียน โดยในปี 2568 บริษัทฯ มีการทำตลาดในประเทศไทย และคาดว่าจะทยอยส่งออกเพื่อเจาะตลาดต่างประเทศในปี 2569 2).สายยางสำหรับผู้ป่วยฟอกไต คาดว่าจะทำตลาดในปี 2568 และ 3).ถุงน้ำยาล้างไตผ่านหน้าท้อง คาดปี 2569 จะสามารถจำหน่ายได้



"ในปี 2567 บริษัทฯ คาดว่าจะมีรายได้จากกลุ่มงานบริการซักผ้าอุตสาหกรรม ประมาณ 360 ล้านบาท และในปี 2568 รายได้จะเพิ่มขึ้นเกือบ 600 ล้านบาท ส่งผลให้รายได้จากกลุ่ม Healthcare แต่ละระดับ 700-800 ล้านบาท ส่งผลให้สัดส่วนรายได้ 60-70% มาจากกลุ่มงานบริการซักผ้าอุตสาหกรรม ขณะที่รายได้จากการขายผลิตภัณฑ์วัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ อยู่ที่ 30-40% โดยจะมีอัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่ม Healthcare อยู่ในระดับที่สูงกว่ากลุ่มธุรกิจเดิม (กลุ่มบรรจุภัณฑ์ และกลุ่มงานชิ้นส่วนอุตสาหกรรมยานยนต์) หรืออยู่ที่ระดับ 22-25% (จากอัตรากำไรขั้นต้นรวมของบริษัทฯอยู่ที่ระดับ 18-20%)"

ในปี 2568 PJW มีแผนปรับ Portfolio โดยพอร์ตของธุรกิจใหม่จาก New S-curve จะมีสัดส่วนรายได้เข้ามาเป็น 25% ขณะเดียวกันอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ จะเติบโต จากเดิมที่เคยทำได้ระดับ 18-20% เพิ่มขึ้นเป็น 20-23% ขณะที่รายได้ของบริษัทฯ จะมีความมั่นคงมากขึ้น เนื่องจากกลุ่มธุรกิจ Healthcare จะเป็นกลุ่มที่สร้างรายได้แบบคงที่ นอกจากนี้ ในปี 2569 บริษัทฯ เตรียมนำสินค้ากลุ่ม Healthcare เจาะตลาดต่างประเทศ

สำหรับกลุ่มบรรจุภัณฑ์ เป็นธุรกิจ Cash cow (กลุ่มที่ยังทำกำไรได้อย่างสม่ำเสมอ) มีการเติบโตต่อเนื่อง ส่วนกลุ่มงานชิ้นส่วนอุตสาหกรรมยานยนต์ ในปี 2567 มีการชะลอตัว แต่ในปี 2568 ยอดขายจากกลุ่มยานยนต์ของ PJW จะกลับมาดีขึ้น โดยเฉพาะในปี 2569 จะมีการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญจาก backlog ที่มีอยู่ในปัจจุบัน โดยล่าสุดบริษัทฯ อยู่ระหว่างดำเนินการจัดทำแม่พิมพ์เพิ่ม



บริษัท นอร์ทอีส รับเบอร์ จำกัด (มหาชน)

Tel. 0-4466-6928, 0-4466-6929

www.nerubber.com



Hooninside
Hooninside

06.12.2024 /Friday/ #1368

รู้ลึก รู้จริง คลุกวงใน หุ่น สไตลิ่ง ล้อๆ

SPECIAL HOONINSIDE
www.hooninside.com

CK - STECON

คว่างานสายสีส้ม

มูลค่า 58,950 ลบ.

CK-STECON เผยกิจการร่วมค้า ซีเคเอสที-โออาร์ เซ็นรับงานสร้างงานโยธาโครงการรถไฟฟ้าสายสีส้ม ช่วงบางขุนนนท์-มีนบุรี (สุวินทวงศ์) มูลค่า 58,950 ลบ.

บริษัท ช.การช่าง จำกัด (มหาชน) CK และ บริษัท สเตคอน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) STECON เปิดเผยว่า “บริษัทฯ” ขอแจ้งให้ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยทราบว่า บริษัทฯ ได้ทำสัญญากิจการร่วมค้ากับ บริษัท ซีโน-ไทย เอ็นจีเนียริ่ง แอนด์ คอนสตรัคชั่น จำกัด (มหาชน) โดยใช้ชื่อว่ากิจการร่วมค้า ซีเคเอสที-โออาร์ มีวัตถุประสงค์เพื่อรับจ้างก่อสร้างงานโยธาโครงการรถไฟฟ้าสายสีส้ม ช่วงบางขุนนนท์-มีนบุรี (สุวินทวงศ์) โดยมีสัดส่วนการร่วมลงทุนดังนี้



1. บริษัท ช.การช่าง จำกัด (มหาชน) 51 %
2. บริษัท ซีโน-ไทย เอ็นจีเนียริ่ง แอนด์ คอนสตรัคชั่น จำกัด (มหาชน) 49 %

ทั้งนี้กิจการร่วมค้า ซีเคเอสที-โออาร์ได้ลงนามเป็นผู้รับจ้างในสัญญาจ้างก่อสร้างงานโยธาโครงการรถไฟฟ้าสายสีส้ม ช่วงบางขุนนนท์-มีนบุรี (สุวินทวงศ์) ส่วนตะวันตก ช่วงบางขุนนนท์-ศูนย์วัฒนธรรมแห่งประเทศไทย กับ บริษัท ช.การช่าง จำกัด (มหาชน) โดยมีรายละเอียดของงานดังต่อไปนี้

วันลงนามสัญญา 29 พฤศจิกายน 2567

มูลค่าสัญญาประมาณ 58,950,000,000 บาท (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ระยะเวลาดำเนินการ ประมาณ 64 เดือน



www.tmill.co.th

บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน) Tel. 0-2017-9999





รู้ลึก รู้จริง

คลุกวงในหุ้น สไตลกล้วยๆ



Line : hooninside