

HOONINSIDE



Elevate Call Center Excellence
with Innovative Technology



BE8

จับมือ

PTT

Digital

ยกระดับ

คอลเซ็นเตอร์

นำระบบ

Genesys

Cloud CX

พัฒนาการให้บริการแบบครบวงจร



Magazine

Hooninside

new stock aexchange / ipo mai / interview / social biz / tip & more

- Content -

ข่าวจากปก	04
ข่าวบริษัทจดทะเบียน	08
ข่าวการเงิน	17
อินไซด์ Business	22
สรุปการซื้อขาย	24

บรรณาธิการบริหาร
ประสิทธิ์ ทรโชคนันต์
หัวหน้าข่าว
อณูภา ศิริรวง

ที่ปรึกษา
ชาทอง ปัทมพงศ์
ภักธีรา ดิลกรุ่งธีรเทพ
สาธิต วรรณศิลป์
พิพัฒน์ นวสวัสดิ์
เทวัญ จงกลรอด
ธณพงศ์ มีทอง
ภากร ยิ่งแจ่ม

กองบรรณาธิการ
ณภัค ภัทรสุปรีดี

กราฟิก
วิชัยพล นาคสุข
ศิวีโล สอบใหม่
ศักดาจรัส จันทรินทร์

ติดต่อโฆษณา
คุณนุ้ย 02-276-5976
E_mail : reporter@hooninise.com

36th

Anniversary TPOLY GROUP

“สู่ความสำเร็จอย่างความยั่งยืน”

เปิดโลกธุรกิจสีเขียว

GO GREEN

ขอแสดงความยินดีกับนิตยสารหุ้นอินไซด์ในวาระ ครบรอบ 14 ปี

ธุรกิจที่จอดรถอัตโนมัติ



ธุรกิจโรงไฟฟ้า



ธุรกิจก่อสร้าง



ธุรกิจซื้อมา-ขายไป



ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์



ธุรกิจงานระบบไฟฟ้า-ประปา



ธุรกิจระบบปรับอากาศ



ธุรกิจเดินเครื่อง และบำรุงรักษาโรงไฟฟ้า



ไทยโพลีคอนส์
Thai Polycons



ทีพีซี เพาเวอร์ โฮลดิ้ง
TPC POWER HOLDING



ทีพีซี บางกอก ซัพพลาย
TPC BANGKOK SUPPLY



ทีพีซี คอนส์
TPC CONS



TPOLY
GROUP



ทีพีซี แม็ค
TPC MEC



ทีพีซี เฟรช อีร์
TPC FRESH AIR



ว.ไฉยา อินเตอร์เนชั่นแนล
W.CHAIYA INTERNATIONAL



ทีพีซี โอเปอเรชั่น
TPC OPERATION

บริษัท ไทยโพลีคอนส์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทในเครือ (Thai Polycons Public Company Limited and Affiliated Company)

ที่อยู่ : 2,4 ซอยประเสริฐมนูกิจ 29 แยก 8 ถนนประเสริฐมนูกิจ เขตลาดพร้าว กรุงเทพมหานคร 10230 (รามอินทรา14) โทร : 02-942-6491-6, 02-943-2930-8 แฟกซ์ : 02-942-6497-8 เว็บไซต์ : www.thaipolycons.co.th

BE8
BERYL8

GENESYS

Elevate Call Center Excellence
with Innovative TechnologyBE8
จับมือ
PTT
Digitalยกระดับ
คอลเซ็นเตอร์
นำระบบ
Genesys
Cloud CX
พัฒนาการให้บริการแบบครบวงจร

BE8 ได้รับความไว้วางใจจาก PTT Digital เพื่อช่วยยกระดับบริการคอลเซ็นเตอร์ ด้วยระบบคอนแทคเซ็นเตอร์โซลูชันคลาวด์จาก Genesys ผู้นำระดับโลกในด้านการจัดการประสบการณ์ลูกค้าด้วย AI ให้การบริการลูกค้าครบวงจร ส่งมอบประสบการณ์ที่ดี และสร้างผลลัพธ์ทางธุรกิจ เพื่อก้าวเข้าสู่ยุค Digital Transformation อย่างเต็มรูปแบบ

นายอภิเชก เทวินทรภักดี

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ BE8

เปิดเผยว่า เบริล 8 พลัสได้รับความไว้วางใจจากบริษัท พีทีที ดิจิตอล โซลูชัน จำกัด ในการยกระดับคอลเซ็นเตอร์โดยนำระบบ Cloud Contact Center จาก Genesys

ซึ่งเป็นหนึ่งในพาร์ทเนอร์ของเบริล 8 พลัสที่มีความเชี่ยวชาญด้านการจัดการประสบการณ์ของลูกค้า มาพัฒนาบริการคอลเซ็นเตอร์บนระบบคลาวด์ เพื่อตอบโจทย์ความต้องการของ PTT Digital ได้อย่างครบวงจร

“เบริล 8 พลัสมีความยินดีที่ได้เป็นส่วนหนึ่งในการทำงานร่วมกับ PTT Digital และขอบคุณที่ให้ความไว้วางใจในเบริล 8 พลัส ต้องยอมรับว่า ในปัจจุบันประสบการณ์ของลูกค้า (Customer Experience) เป็นสิ่งสำคัญที่ธุรกิจต่างๆ ให้ความสำคัญ โดย Genesys เป็น Omnichannel Platform ที่สมบูรณ์และครอบคลุม ผสานรวมทั้งเรื่องระบบโทรศัพท์และช่องทางการสื่อสารทางดิจิทัลไว้ด้วยกัน ครบครันด้วยเครื่องมือการจัดการอื่นๆ เพื่อส่งมอบประสบการณ์ที่น่าประทับใจให้ลูกค้า และสร้างผลลัพธ์ทางธุรกิจที่ดีมากกว่าเดิม” นายอภิเชก กล่าว

BE8
BERYL8

นายภัทร นภินธากร

กรรมการผู้จัดการ

บริษัท พีทีที ดิจิตอล โซลูชั่น จำกัด

กล่าวว่า PTT Digital ให้ความสำคัญกับการพัฒนาการให้บริการคอลเซ็นเตอร์ซึ่งเป็น Touchpoint ที่สำคัญในการดำเนินธุรกิจการให้บริการระบบเทคโนโลยีสารสนเทศของบริษัทให้มีประสิทธิภาพสูงสุด ซึ่งการให้บริการครอบคลุมตั้งแต่การรับแจ้ง การแก้ไขปัญหา รวมถึงระบบข้อมูลและเทคโนโลยีที่ใช้ในศูนย์คอลเซ็นเตอร์ที่จะช่วยสนับสนุนการวิเคราะห์ข้อมูล เพื่อตอบสนองต่อความต้องการรวมถึงสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้าทั้งในและนอกกลุ่ม ปตท.

“PTT Digital ร่วมมือกับเบริล 8 พลัส นำระบบ Genesys Cloud CX เข้ามาช่วยสนับสนุนการให้บริการคอลเซ็นเตอร์ให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ซึ่งช่วยยกระดับประสบการณ์ลูกค้าได้เป็นอย่างดี อีกทั้งยังเป็นการสนับสนุนให้เกิดกระบวนการ Digital Transformation ภายในองค์กรได้อย่างรวดเร็ว สามารถตอบโจทย์องค์กรที่ต้องการยกระดับการบริการลูกค้าให้ครบวงจรเพิ่มขึ้นอีกในอนาคต” นายภัทรกล่าว



คุณกุลชาติ เงินเพิ่มพูน

Country Director, Philippines and IndoChina
จาก Genesys

กล่าวว่า โลกดิจิทัลในปัจจุบัน องค์กรต้องมีมุมมองแบบ 360 องศาต่อลูกค้าและเข้าใจความต้องการของพวกเขา องค์กรที่มีวิสัยทัศน์ต้องปรับเปลี่ยนธุรกิจ เพื่อสร้างผลลัพธ์ที่มีประสิทธิภาพด้วยการขยายการบริการที่เป็นส่วนตัว ความร่วมมือของเรากับเบริล 8 พลัสในการสนับสนุน PTT Digital

ด้วยโซลูชัน Genesys Cloud CX มีจุดมุ่งหมายเพื่อให้บริษัทที่ต้องการการเปลี่ยนแปลงทางดิจิทัล ได้ยกระดับการดำเนินงานและสร้างการเติบโตไปด้วยกัน ในโครงการนี้ เราได้ร่วมกันออกแบบระบบเพื่อให้ PTT Digital สามารถสร้างประสบการณ์ที่แตกต่างสำหรับลูกค้าและพนักงาน โดยการเพิ่มการมีส่วนร่วมของพนักงาน เสริมประสิทธิภาพ และปรับปรุงการดำเนินงานให้ดีขึ้น

นายบุญเรือง งามสุนทรไพศาล

Strategy & Enterprise Services Vice President

บริษัท พีทีที ดิจิตอล โซลูชัน จำกัด

กล่าวต่อว่า การเลือกใช้ระบบ Genesys Cloud CX ซึ่งเป็นโซลูชันคลาวด์แบบครบวงจร ในการพัฒนาระบบให้ทันสมัย และครอบคลุมทุกความต้องการในการทำงาน สามารถตอบโจทย์ของลูกค้ากลุ่ม PTT Digital ได้อย่างมีประสิทธิภาพ และครอบคลุมทุกรายละเอียด โดยบริษัทสามารถสร้างประสบการณ์ที่ดีที่สุดให้กับลูกค้าและพนักงานไปพร้อมๆ กัน

“PTT Digital เลือกเบริล 8 พลัส ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญด้าน Digital Transformation ในการให้คำปรึกษา และดูแลโครงการนี้ ซึ่งตอนนี้การพัฒนาระบบคอลเซ็นเตอร์ของกลุ่ม PTT Digital สำเร็จลุล่วงเป็นที่เรียบร้อยและส่งผลให้ประสิทธิภาพการให้บริการผ่านคอลเซ็นเตอร์ของบริษัทดีขึ้น” นายบุญเรือง กล่าว



Genesys

GENESYS™

เป็นหนึ่งในพาร์ทเนอร์ของเบริล 8 พลัส ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญในด้านคอนแทกเซ็นเตอร์โซลูชันอันดับหนึ่งของโลก แพลตฟอร์มคลาวด์แบบครบวงจรของ Genesys เป็นระบบที่ให้บริการเกี่ยวกับการสื่อสารระดับองค์กร การทำงานร่วมกันและการจัดการศูนย์ติดต่อขององค์กร

การทำงานร่วมกันและการจัดการศูนย์ติดต่อขององค์กร การบริหารจัดการด้านคอนแทกเซ็นเตอร์โซลูชันบนคลาวด์ และแบบไฮบริด ซึ่งรวมถึงการจัดการสายโทรเข้าและออก ตั้งแต่การกำหนดเส้นทางการโทรและIVR (ระบบตอบรับอัตโนมัติ) ไปจนถึงอีเมล แชท โซเชียลมีเดีย

การส่งข้อความ การแฮชหน้าจอตัวเลือกของการบริการตนเอง การเพิ่มประสิทธิภาพของบุคลากร, การวิเคราะห์ รวมถึงวิธีง่าย ๆ ในการเชื่อมต่อบริการธุรกิจอื่นๆ เพื่อให้ลูกค้าจะได้รับประสบการณ์และบริการที่ดีที่สุด



EPC

(Engineering, Procurement, Construction)



“ ผู้นำทางเทคโนโลยี
ผลิตเซลล์แสงอาทิตย์
และระบบผลิตไฟฟ้า
จากพลังงานแสงอาทิตย์
อย่างยั่งยืน ”

**MANUFACTURING & SOLAR
INNOVATION PRODUCTS**



Safety Class II

PPA
(Power Purchasing Agreement)



O&M
(Operate & Maintenance)



นางปัทมา วงษ์ถ้อยทอง

รองประธานกรรมการ
บริษัท โซลาร์ตรอน จำกัด (มหาชน) SOLAR

บริษัท โซลาร์ตรอน จำกัด (มหาชน) สำนักงานใหญ่

เลขที่ 77/31,32,33 ซอยแจ้งวัฒนะ 15 แยก 2 แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร 10210

Tel.02 055 9101-3

Website : www.solartron.co.th

Facebook : SolartronPLC

E mail : support@solartron.co.th

Line : @solartorn



YGG

**ขายหุ้น YGG ช่วงวันที่ 2-4 ก.ค. 67 ผ่านกระดานฯ
ส่งผลให้เหลือถือหุ้น 4.286% จากเดิมถือ 41.143%**

บริษัท อีกราดซิล กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) YGG เปิดเผยว่า “บริษัทฯ” ขอเรียนให้ทราบว่าในช่วงวันที่ 2-4 กรกฎาคม พ.ศ. 2567 นายธวัช จุวิวัฒน์ ได้ทำรายการขายหุ้น ผ่านระบบการซื้อขายของตลาดหลักทรัพย์ฯดังนี้



1. เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2567 นายธวัช จุวิวัฒน์ ได้ขายหุ้นของบริษัทฯ จำนวน 7,158,100 หุ้น หรือ คิดเป็นร้อยละ 1.19 ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัทฯ ผ่านกระดานซื้อขายหลักทรัพย์
2. เมื่อวันที่ 3 กรกฎาคม 2567 นายธวัช จุวิวัฒน์ได้ขายหุ้นของบริษัทฯ จำนวน 11,153,606 หุ้นหรือ คิดเป็นร้อยละ 1.85 ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัทฯ ผ่านกระดานซื้อขายหลักทรัพย์
3. เมื่อวันที่ 4 กรกฎาคม 2567 นายธวัช จุวิวัฒน์ได้ขายหุ้นของบริษัทฯ จำนวน 203,567,320 หุ้นหรือ คิดเป็นร้อยละ 33.82 ของสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัทฯ ผ่านกระดานซื้อขายหลักทรัพย์

**นายธวัช จุวิวัฒน์ ก่อนทำรายการถือ 41.143%
หลังทำรายการถือ 4.286%**

ทั้งนี้ หากมีการเปลี่ยนแปลงอำนาจการควบคุมโครงสร้างคณะกรรมการบริษัท หรือผู้บริหารตลอดจนนโยบายการดำเนินธุรกิจ บริษัทฯ จะแจ้งให้ทราบต่อไป



SJWD

เปิดตัวบริการใหม่ “CARE รับ-ส่งผู้สูงอายุไปพบแพทย์ BY SCGJWD ACADEMY”
พร้อมเซ็นเอ็มโอยูเชื่อมต่อแพลตฟอร์มกลางโลจิสติกส์เพื่อการเดินทางของผู้สูงอายุและผู้พิการ

SJWD เปิดตัวบริการใหม่ “CARE รับ-ส่งผู้สูงอายุไปพบแพทย์ BY SCGJWD ACADEMY” โดยพนักงานขับรถมืออาชีพที่ผ่านการฝึกอบรมขั้นสูงสุดและเสริมความอุ่นใจด้วยบริการติดตามดูแลผู้สูงอายุจากเจ้าหน้าที่พยาบาล การแพทย์ รับประเทศไทยเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุอย่างเต็มรูปแบบ พร้อมร่วมลงนามเอ็มโอยูกับ คณะวิศวกรรมศาสตร์ และคณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาล รามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล และภาคเอกชน นำร่องเชื่อมต่อบริการเข้ากับแพลตฟอร์มกลางโลจิสติกส์สำหรับการเดินทางของผู้สูงอายุและผู้พิการ และร่วมมือพัฒนาหลักสูตรโลจิสติกส์และห่วงโซ่อุปทาน

นายประพนธ์ ธนาสุทธิเสรี ตำแหน่ง กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอสซีจี เจดับเบิลยูดี อะคาเดมี่ จำกัด (SCGJWD ACADEMY) ในเครือ บริษัท เอสซีจี เจดับเบิลยูดี โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SJWD ผู้ให้บริการโลจิสติกส์ และซัพพลายเชนแบบครบวงจรรายใหญ่ที่สุดในอาเซียน เปิดเผยว่า จากสถานการณ์ประชากรผู้สูงอายุในประเทศไทยที่มีจำนวนเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยปี 2566 ไทยมีผู้สูงอายุตั้งแต่ 60 ปีขึ้นไปประมาณ 13 ล้านคน หรือประมาณ 1 ใน 5 ของประชากรรวมทั้งประเทศ (ข้อมูลจากกรมการปกครอง) และได้ก้าวสู่สังคมผู้สูงอายุ (Aging Society) อย่างเต็มรูปแบบในปีนี้ หรือมีสัดส่วนประชากรที่มีอายุ 60 ปีขึ้นไปไม่ต่ำกว่าร้อยละ 20 ของประชากรรวม

ทั้งประเทศ ซึ่งผู้สูงอายุในไทยส่วนหนึ่งเป็นกลุ่มที่มีกำลังซื้อสูงและพร้อมใช้จ่ายเพื่อสุขภาพ จึงมีความต้องการใช้บริการที่เกี่ยวข้องกับการแพทย์เพิ่มขึ้น เช่น บริการรับ-ส่งผู้สูงอายุเพื่ออำนวยความสะดวกการเดินทาง เป็นต้น ล่าสุด บริษัทฯ จึงต่อยอดความเชี่ยวชาญด้านโลจิสติกส์และการฝึกอบรมบุคลากร เพื่อเพิ่มทักษะด้านการขับขี่ บริการขยายธุรกิจสู่บริการใหม่ “CARE รับ-ส่งผู้สูงอายุไปพบแพทย์ BY SCGJWD ACADEMY” (เฉพาะในพื้นที่กรุงเทพฯ และจังหวัดปริมณฑล) โดยผู้เชี่ยวชาญที่ผ่านการฝึกอบรมและมีประสบการณ์ด้านการดูแลอย่างมืออาชีพ พร้อมทั้งมีบริการผู้ดูแลร่วมเดินทาง

โดยมีรถยนต์ 2 ประเภท พร้อมให้บริการรับ-ส่งผู้สูงอายุ ได้แก่ (1) รถยนต์ 4 ที่นั่ง (2) รถตู้พร้อมระบบวีลแชร์ยก ระดับแบบหมุนอัตโนมัติ ราคาเริ่มต้นที่ 1,300 - 3,900 บาทต่อ 5 ชั่วโมง นอกจากนี้ยังมีบริการเสริม คือผู้ดูแลผู้สูงอายุเพื่อเสริมความอุ่นใจ แบ่งเป็น 3 ประเภท ดังนี้ (1) ผู้ดูแลผู้สูงอายุ (2) ผู้ช่วยพยาบาล (3) เจ้าหน้าที่พยาบาล การแพทย์ สำหรับผู้สนใจสามารถติดต่อใช้บริการผ่านช่องทาง โทร 02-028-7798 หรือทางไลน์ @care_scgjwd และพิเศษสุดสำหรับผู้ใช้บริการครั้งแรกมีโปรโมชั่นพิเศษ ส่วนลด 500 บาท

ล่าสุด บริษัทฯ ได้ร่วมลงนามในบันทึกข้อตกลงความร่วมมือระหว่างภาครัฐและเอกชน (PPP: Public Private

Partnership) กับ คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล คณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาล รามาธิบดี มหาวิทยาลัยมหิดล และภาคเอกชนอีก 4 ราย (รวม SCGJWD ACADEMY) เพื่อสนับสนุนความร่วมมือและร่วมกันพัฒนารวมถึงนำร่องเชื่อมต่อระบบกับแพลตฟอร์มกลางโลจิสติกส์สำหรับการเดินทางของผู้สูงอายุและผู้พิการ เพื่อเชื่อมโยงข้อมูล และการให้บริการในรูปแบบต่าง ๆ ที่เหมาะสมกับความต้องการของผู้สูงอายุและผู้พิการ พร้อมทั้งให้ความร่วมมือพัฒนาหลักสูตรโลจิสติกส์และห่วงโซ่อุปทานในอุตสาหกรรมเพื่อเพิ่มศักยภาพด้านโลจิสติกส์และเรียนรู้นวัตกรรมและเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนร่วมมือพัฒนาธุรกิจใหม่ด้านนวัตกรรมโลจิสติกส์ผู้สูงอายุระหว่างภาครัฐและเอกชน

“จากความร่วมมือกับคณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล และคณะแพทยศาสตร์ โรงพยาบาล รามาธิบดี ครั้งนี้ จะเพิ่มโอกาสทางธุรกิจและเพิ่มช่องทางติดต่อแก่ผู้สูงอายุและผู้พิการ เพื่อนัดหมายและใช้บริการรับ-ส่งเพื่อไปพบแพทย์ รวมถึงผู้ดูแลจาก SCGJWD ACADEMY ผ่านแอปพลิเคชันที่เป็นแพลตฟอร์มกลางด้านโลจิสติกส์สำหรับการเดินทางของผู้สูงอายุและผู้พิการ พร้อมทั้งจัดเก็บข้อมูลเพื่อนำไปพัฒนาและเพิ่มประสิทธิภาพการให้บริการต่อไป” นายประพนธ์ ธนาสุทธิเสรี กล่าว



No.1 GPS & IoT Solutions in Thailand

SMART INNOVATION FOR FUTURE

นวัตกรรมอัจฉริยะเพื่ออนาคต

#DTCENT



Smart
App



Smart
City



Smart
Logistic



Smart
GPS



Smart
FACTORY



บริษัท ดี.ที.ซี. เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน)

[DTCGPSIoT](#) info@dtc.co.th www.dtc.co.th [@dtcgps_loT](https://www.facebook.com/dtcgps_loT)

PQS

ดีดยโรงงานเดินเครื่องผลิตแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป แป้งออเดอร์ลูกค้าต่างประเทศทะลัก - รับรู้รายได้ครึ่งหลังปีนี้

พรีเมียร์ ควอลิตี้ สตาร์ช ส่งบริษัทลูกพรีเมียร์ โมดิไฟด์ สตาร์ช (PMS) เดินเครื่องผลิตแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูปแล้วที่โรงงานจังหวัดมุกดาหาร แป้งกระแสตอบรับดีมาก ออเดอร์ทะลักโดยเฉพาะลูกค้าจากประเทศจีน มีความต้องการสูงเพื่อนำไปต่อยอดผลิตภัณฑ์อาหารหลากหลายชนิด เผยกำลังผลิตเริ่มต้น 4,500 ตัน/เดือน เผยรับรู้รายได้ครึ่งหลังปีนี้ ตั้งเป้าปีหน้ารายได้ 500 ล้านบาท พร้อมลุยเจาะตลาดใหม่ ทั้งเวียดนาม อินโดนีเซีย ใต้หวัน

นายอนุเชษฐ แสนโคตร กรรมการผู้จัดการ บริษัทพรีเมียร์ โมดิไฟด์ สตาร์ช จำกัด หรือ PMS ผู้ผลิตและจำหน่ายแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป เปิดเผยว่า โรงงานแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป ที่จังหวัดมุกดาหาร พร้อมเดินเครื่องกำลังผลิตได้แล้วตั้งแต่วันที่ 6 กรกฎาคมที่ผ่านมา โดยโรงงานใหม่นี้จะมีกำลังการผลิตเบื้องต้นอยู่ที่ประมาณ 4,500 ตันต่อเดือน หรือราว 45,000 ตันต่อปี จะทำให้บริษัทสามารถรับรู้รายได้ทันทีในครึ่งหลังของปีนี้

โดยบริษัท PMS เป็นบริษัทลูกของ บริษัทพรีเมียร์ ควอลิตี้ สตาร์ช จำกัด (มหาชน) หรือ PQS ผู้ผลิตและจำหน่ายแป้งมันสำปะหลังขั้นพิเศษ (Premium Grade) และแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป (Modified Starch)

“โรงงานแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป เป็นผลิตภัณฑ์สินค้าที่เราต้องการผลิตเพื่อต่อยอดไปสู่ธุรกิจปลายน้ำ เนื่องจากแป้งตัดแปรรูป สามารถนำไปเป็นส่วนผสมของหลากหลายผลิตภัณฑ์ ทั้งยา เครื่องสำอาง อาหาร กระดาษ สารให้ความหวาน และสีทอ แต่ในส่วน

ของโรงงาน PMS นั้นช่วงแรกของการผลิต และการขายจะเน้นจับกลุ่มลูกค้าอาหาร เช่นการนำไปเป็นส่วนผสมของไส้กรอก ผลิตภัณฑ์อาหารประเภทเส้น ทั้งบะหมี่กึ่งสำเร็จรูป ก๋วยเตี๋ยว พาสต้า ราเม็ง แต่โดยรวมแล้วแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป สามารถนำไปต่อยอดสินค้าได้หลากหลายมาก โดยเฉพาะผลิตภัณฑ์กระดาษที่ต้องการคุณภาพสูง “นายอนุเชษฐกล่าว

ส่วนตลาดหลักของ PMS จะเป็นตลาดต่างประเทศ โดยเฉพาะที่ประเทศจีน เนื่องจากลูกค้าที่จีนมีความต้องการแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูปสูงมาก รวมทั้งแบรนด์ PQS ที่ประเทศจีนมีช่องทางการจัดจำหน่ายแข็งแกร่ง สินค้าที่ส่งออกไปได้รับการยอมรับอย่างสูง โดยเป็นลูกค้ารายใหญ่อันดับต้นๆ ของประเทศจีนที่สั่งออเดอร์จากบริษัทเพื่อนำไปทำอาหารประเภทเส้นต่างๆ

สำหรับตลาดอื่นๆ ทั้งที่ประเทศอินโดนีเซีย ใต้หวัน อินเดีย เวียดนาม บริษัทก็กำลังทำตลาดและเจรจาอยู่หลายราย โดยเฉพาะที่อินโดนีเซีย ซึ่งเป็นตลาดที่ใหญ่ มีประชากรมากกว่า 250 ล้านคนเป็นเป้าหมายหลักที่บริษัทจะเข้าไปเจาะตลาด เช่นเดียวกับที่ใต้หวัน ซึ่งมีศักยภาพสูง โดยลูกค้าที่ใต้หวันเป็นโรงงานที่ทำขนมไข่มุก ต้องการนำผลิตภัณฑ์แป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูปไปเป็นส่วนผสมในไข่มุกเพื่อให้มีคุณสมบัติที่เหนียวนุ่มขึ้น

“ออเดอร์ที่มีเข้ามารอ จากความต้องการของลูกค้า และตลาดที่มีศักยภาพการเติบโตในหลายๆ ประเทศ ทั้งประเทศจีน และ ประเทศอื่นๆ ใน

เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ PMS ได้รับอานิสงค์ จากความเชี่ยวชาญในธุรกิจแป้งมันสำปะหลังที่ PQS ส่งสมมาอย่างยาวนาน ทำให้ผลิตภัณฑ์บริษัทฯ เป็นที่ยอมรับของลูกค้า สามารถแข่งขันได้ทั้งเรื่องราคาและคุณภาพ แบรนด์ PQS เราแข่งแกร่งมากโดยเฉพาะที่ประเทศจีน รวมทั้งเรามีการบริหารจัดการวัตถุดิบที่ดี และออเดอร์ใหม่ที่มีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง จะช่วยต่อยอดเรื่องการขายตลาดเพิ่มขึ้นในต่างประเทศได้ในอนาคต ทำให้มั่นใจรายได้ที่จะเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2568 คาดว่าจะมียอดขายไม่น้อยกว่า 500 ล้านบาท และหากโรงงานเดินเครื่องกำลังผลิตเต็มที่ คาดว่าจะทำให้มียอดขายแตะระดับ 800 ล้านบาท ”นายอนุเชษฐกล่าว

นายอนุเชษฐกล่าวด้วยว่า แนวโน้มอุตสาหกรรมแป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป จะเติบโตตามการฟื้นตัวของเศรษฐกิจประเทศคู่ค้า และการขยายตัวของอุตสาหกรรมปลายน้ำ อาทิ ยา เครื่องสำอาง อาหาร กระดาษ สารให้ความหวาน และสีทอ ซึ่ง Mordor Intelligence คาดว่า มูลค่าตลาดอนุพันธ์แป้งตัดแปรรูป (Derivatives) และสารให้ความหวานทั่วโลก จะเติบโตเฉลี่ย (CAGR 2022 – 2025) ราว 5.2% ต่อปี

ทั้งนี้กลุ่มบริษัท PQS มั่นใจว่า จะสามารถสร้างการเติบโตของรายได้และกำไร ด้วยการขยายกิจการ ไปสู่ธุรกิจที่มีมูลค่าสูง เพื่อเพิ่มมาร์จิ้นบริษัทเพิ่มขึ้นคือ ธุรกิจ แป้งมันสำปะหลังตัดแปรรูป รวมทั้งขยายฐานลูกค้าไปยังตลาดใหม่ในต่างประเทศที่มีศักยภาพสูง

ORI

กวาดยอดขายบ้าน-คอนโด ครึ่งปีแรก 18,331 ล้าน คอนโดเลียงสัตว์ได้-คอนโดต่างจังหวัด ยังแกร่งนำทัพยอดขาย

ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ ฝ่าสถานการณ์ตลาดปี 2567 ครึ่งปีแรกกวาดยอดขายบ้าน-คอนโด ทะลุ 18,331 ล้าน หลังอาณาจักร Origin Pet Family คอนโดเลียงสัตว์ได้ และคอนโดหัวเมืองเศรษฐกิจไทยยอดคึก ครึ่งปีหลังเน้นเปิดตัวใหม่ ทำเลศักยภาพ เจาะตลาดลูกค้าซื้อส่งหาหาเงินสด ระบายสต็อกค่าง พร้อมพัฒนาช่องทางการเข้าถึงกลุ่มลูกค้าใหม่

นายพีระพงศ์ จรรย์เอก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI ผู้พัฒนาธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ครบวงจร เปิดเผยว่า ในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2567 (ม.ค.-มิ.ย.2567) บริษัทมียอดขายจากโครงการที่อยู่อาศัยในเครือจำนวนทั้งสิ้น 18,331 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นยอดขายจากกลุ่มโครงการบ้านจัดสรร ภายใต้บริษัท บริทาเนีย จำกัด (มหาชน) หรือ BRI ประมาณ 3,807 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 21% และยอดขายจากกลุ่มโครงการคอนโดมิเนียม ประมาณ 14,524 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 79% และหากแบ่งตามสถานะโครงการ จะเป็นยอดขายจากโครงการพร้อมอยู่ (Ready to Move) ประมาณ 49% และยอดขายจากโครงการที่เพิ่งเปิดตัวใหม่ และโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้าง (Ongoing) ประมาณ 51%

สำหรับกลุ่มโครงการที่สร้างยอดขายโดดเด่นในช่วงครึ่งปีแรกของปีนี้ คือกลุ่มโครงการคอนโดเลียงสัตว์ได้ภายใต้แนวคิด Origin Pet Family นำโดยโครงการออริจิ้น เพลส แจ้งวัฒนะ (Origin Place Chaengwattana) และโครงการออริจิ้น เพลส เต่าปูน อินเตอร์เชนจ์ (Origin Place Taopoon Interchange) โครงการเลียงสัตว์ได้แห่งแรกของทำเลแจ้งวัฒนะและเต่าปูน ที่เพิ่งเปิดตัวในไตรมาส 2/2567 ขณะเดียวกัน โครงการคอนโดมิเนียมในหัวเมืองท่องเที่ยวอย่าง โซ ออริจิ้น บางเทา บีช (SO Origin

Bangtao Beach) ที่เพิ่งเปิดตัวในไตรมาส 1/2567 ก็ได้รับการตอบรับที่ยอดเยี่ยม กวาดยอดขายสะสมแล้วกว่า 80%

“สภาพตลาดรวมธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ปีนี้ ชะลอตัวลงจากปีที่ผ่านมา แต่คาดว่าจะเริ่มค่อยๆ ดีขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง จากนโยบายกระตุ้นอสังหาริมทรัพย์ของภาครัฐ เช่น การลดค่าธรรมเนียมการโอนและจดจำนอง แต่นอกเหนือจากปัจจัยบวกจากภายนอกแล้ว ข้อสำคัญคือ เราต้องเลือกบุกไปยังตลาดที่มีความต้องการซื้อจริง และเลือกเช็กเมนต์ที่มีคู่แข่งจำนวนไม่มากนัก” นายพีระพงศ์ กล่าว

นายพีระพงศ์ กล่าวอีกว่า สำหรับกลยุทธ์การสร้างยอดขายในช่วงครึ่งปีหลังของปี 2567 นั้น บริษัทให้ความสำคัญกับ 3 ด้าน ได้แก่ 1.การระบายสินค้าคงคลัง (Inventory) เตรียมจัดโปรโมชั่นใหม่ๆ กับกลุ่มโครงการพร้อมอยู่ ทั้งโปรโมชันด้านการตลาด และโปรโมชั่นกับพันธมิตรทางการเงิน เพื่อให้ลูกค้ามีขีดความสามารถเข้าถึงโครงการที่อยู่อาศัยได้ง่ายขึ้น 2.การเลือกเปิดโครงการในทำเลที่เหมาะสม เลือกเปิดโครงการในทำเลที่มีความต้องการซื้อจากลูกค้าหลายกลุ่ม ทั้งผู้ซื้อเอง ผู้ซื้อเพื่อลงทุนระยะยาว ตลอดจนตลาดต่างชาติ และเป็นทำเลที่มั่นใจได้ว่าหากเปิดตัวแล้ว จะสามารถสร้างยอดขายกลับมาได้ทันที เช่น ทำเลหัวเมืองต่างจังหวัด ที่ยังมีกลุ่มลูกค้าเศรษฐกิจเงินสด และ 3.การเพิ่มโอกาสเข้าถึงลูกค้าใหม่ เดินหน้าพัฒนาแพลตฟอร์มที่จะช่วยเปิดทางให้ลูกค้าเข้าถึงการขายโครงการของบริษัทได้ทุกที่ทุกเวลา

“ตลาดปีนี้ไม่ง่าย เพราะกำลังซื้อยังหดตัวในภาพรวม แต่ออริจิ้น ยังคงให้ความสำคัญกับการมี Disruptor Mindset เราผ่านช่วง COVID-19 มาได้ เพราะเราปรับตัวเร็ว และปรับตัวตลอดเวลา เราเชื่อมั่นว่าทั้ง 3 กลยุทธ์ที่เราจะเดินหน้าต่อจากนี้

จะช่วยให้เราปรับตัวพร้อมส่งมอบสินค้าที่อยู่อาศัยคุณภาพให้ผู้บริโภค ควบคู่ไปกับการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืนได้” นายพีระพงศ์ กล่าว

สำหรับบริษัท ออริจิ้น พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) หรือ ORI มีโครงสร้างธุรกิจหลากหลาย ประกอบด้วย

1.ธุรกิจพัฒนาที่อยู่อาศัยเพื่อการขาย (Residential Development Business) พัฒนาคอนโดมิเนียมและบ้านจัดสรรมาแล้ว 159 โครงการ (ณ สิ้นไตรมาส 4/2566) เช่น แบรินด์ พาร์ค ออริจิ้น (Park Origin), โซ ออริจิ้น (So Origin), ออริจิ้น ปลั๊ก แอนด์ เพลย์ (Origin Plug & Play), ไนท์บริดจ์ (Knightsbridge), นอตติง ฮิลล์ (Notting Hill), ออริจิ้น เพลส (Origin Place), ดี ออริจิ้น (The Origin), เคนซิงตัน (Kensington), แฮมปตัน (Hampton), ออริจิ้น เพลย์ (Origin Play), บริกซ์ตัน (Brixton) และ บริทาเนีย (Britania) รวมมูลค่าโครงการกว่า 242,744 ล้านบาท

2.ธุรกิจที่สร้างรายได้ประจำ (Recurring Income Business) เช่น โรงแรม เซอร์วิส อพาร์ทเมนต์ ค่าปลีก

3.ธุรกิจบริการ (Service Business) เช่น ธุรกิจให้บริการลูกบ้าน ธุรกิจการจัดการอสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจตัวแทนซื้อขาย เช่า อสังหาริมทรัพย์ ธุรกิจที่ปรึกษาด้านอสังหาริมทรัพย์ และ

4.ธุรกิจเมกะเทรนด์ระยะยาว (Mega Trends) กลุ่มธุรกิจใหม่ที่มีแนวโน้มเติบโตในระยะยาว เช่น ธุรกิจโลจิสติกส์ ธุรกิจเฮลท์แคร์ ธุรกิจพลังงาน ธุรกิจด้านการเงิน ธุรกิจเอนเตอร์เทนเมนต์ ฯลฯ เพื่อยกระดับคุณภาพการใช้ชีวิตของผู้บริโภคแบบครบวงจร

SUPER

รับทรัพย์กาย “ทานตะวัน โซลาร์” 4.85 พันลพ. นำเงินชำระหนี้ ลดยุบรวมมูลพลังงานหมุนเวียน 3,600 – 5,000 MW

บมจ.ซูเปอร์ เอนเนอร์ยี คอร์ปอเรชั่น (SUPER) เส! รับเงินขายหุ้น “ทานตะวัน โซลาร์” (SUNFLOWER) ให้กับ “เลวันตา รีนิวเอเบิลส์ (ประเทศไทย)” (LEVANTA) บริษัทในเครือ Actis Energy Fund 5 กองทุนพลังงานในประเทศอังกฤษ มูลค่า 4,859 ล้านบาท ซีอีโอ “จอมทรัพย์ โลจายะ” ระบุนำเงินชำระคืนเงินกู้ยืม และนำเงินไปขยายการลงทุนโรงไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียน พร้อมเข้าประมูลงานภาครัฐ พลังงานลม และพลังงานแสงอาทิตย์ กำลังการผลิตติดตั้งประมาณ 3,600 – 5,000 เมกะวัตต์ วางเป้าทำรายได้ปี 67 เติบโตต่อเนื่อง

นายจอมทรัพย์ โลจายะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซูเปอร์ เอนเนอร์ยี คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) (SUPER) เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 5 กรกฎาคม 2567 บริษัทฯ ได้รับเงินจากการจำหน่ายหุ้นสามัญของทานตะวัน โซลาร์” (SUNFLOWER) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัทฯ มูลค่ารวมไม่เกิน 4,859 ล้านบาท จากบริษัท เลวันตา รีนิวเอเบิลส์ (ประเทศไทย) (LEVANTA) ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ มีความแข็งแกร่งและมีเงินใช้ในการขยายธุรกิจในอนาคต

ทั้งนี้ หลังได้รับเงินจากการจำหน่ายหุ้น บริษัทฯ เตรียมนำไปใช้ชำระคืนเงินกู้ยืม เพื่อลดภาระดอกเบี้ย ส่งผลให้หนี้สินต่อทุน (D/E) ลดลง สภาพคล่องทางการเงินดีขึ้น และเป็นเม็ดเงิน

เงินรองรับการลงทุนในโครงการต่างๆ รวมถึงโครงการโรงไฟฟ้าที่ได้รับคัดเลือกจาก คณะกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กกพ.) โดยมีกำหนดเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ระหว่างปี 2569–2572 รวมถึงนำไปใช้ลงทุนในโครงการ Direct PPA และเป็นเงินทุนหมุนเวียน

“เชื่อว่าเม็ดเงินที่ได้ครั้งนี้ จะทำให้บริษัทฯ มีฐานทุนที่แข็งแกร่ง และเป็นโอกาสในการรับงานในอนาคต ขยายโรงไฟฟ้าใหม่เพิ่ม ซึ่ง LEVANTA เป็นบริษัทในเครือของ Levanta Holding Pte., Ltd. ถือหุ้น 100% โดย Levanta Holding Pte., Ltd. ซึ่งเป็นบริษัทชั้นนำทางด้านธุรกิจพลังงานทดแทนในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โดยมีกองทุน Actis Energy Fund 5 (AE5) ซึ่งเป็นกองทุน Private Equity เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ทางอ้อม โดยกองทุน AE5 บริหาร โดย Actis ถือเป็นบริษัทลงทุนชั้นนำระดับโลกทางด้านธุรกิจโครงสร้างพื้นฐานที่ยั่งยืน” นายจอมทรัพย์กล่าว

อนึ่ง SUNFLOWER ดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายกระแสไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์ในประเทศไทย ภายใต้การดำเนินงานจำนวน 8 บริษัท จำนวน 24 โครงการ กำลังการผลิตรวม 139.40 เมกะวัตต์ และได้ดำเนินการจ่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์แล้วทั้ง 24 โครงการ

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร SUPER กล่าวอีกว่า บริษัทฯ มีความพร้อมในการขยายธุรกิจพลังงานหมุนเวียนทุกรูปแบบทั้งในประเทศและต่างประเทศ รวมทั้งเข้าประมูลขายไฟฟ้าในส่วนของพลังงานลมและพลังงานแสงอาทิตย์ กำลังการผลิตติดตั้งประมาณ 3,600 – 5,000 เมกะวัตต์ ของภาครัฐ โดยตั้งเป้าได้งานไม่น้อยกว่า 10% ของกำลังการผลิตทั้งหมด ทั้งนี้บริษัทฯ วางเป้ารายได้เพิ่มขึ้นทุกปี โดยในปี 2567 ตั้งเป้าหมายรายได้เติบโตสร้างสถิติสูงสุดใหม่จากปี 2566 มีรายได้รวม 10,130.71 ล้านบาท

ปัจจุบันบริษัทฯ มีกำลังการผลิตตามปริมาณเสนอขายตาม PPA ที่ 2,369.79 เมกะวัตต์ COD ไปแล้ว

1,626.11 เมกะวัตต์ เตรียม COD อีก 30 เมกะวัตต์ ในปีนี้



SUPER ENERGY
CORPORATION PUBLIC CO.LTD

DTCENT

ปิดหมุดครึ่งปีหลังลุยเปิดศูนย์บริการ DTC SHOP รุกขยายงานด้านอบรมความปลอดภัย ครบวงจรต่อยอดธุรกิจสร้าง New S-Curve หนุนผลงานปี 67 โตแกร่ง

บมจ.ดี.ที.ซี. เอ็นเตอร์ไพรส์ (DTCENT) ปิดหมุดครึ่งปีหลังลุยเปิดศูนย์บริการ DTC SHOP ให้ครบ 20 แห่ง ภายในปีนี้ จากเดิมเปิดให้บริการแล้ว 12 สาขา เดินหน้าขยายงานด้านอบรมความปลอดภัยอย่างครบวงจร ต่อยอดธุรกิจ GPS Tracking-IoT Solutions หวังสร้าง New S-Curve ผลักดันผลงานปี 67 เติบโตแข็งแกร่ง

นายทศพล คุณะเพิ่มศิริ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ดี.ที.ซี. เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน) (DTCENT) ผู้นำในการให้บริการระบบ GPS Tracking อันดับ 1 ในประเทศไทย (อ้างอิงจากข้อมูลกรมการขนส่งทางบกในเดือนมกราคม 2567) เปิดเผยว่า ภาพรวมแผนธุรกิจครึ่งปีหลังของปี 2567 บริษัทฯ จะเร่งเปิดศูนย์ DTC SHOP ให้ครบจำนวน 20 แห่ง ภายในปีนี้ จากปัจจุบันเปิดให้บริการแล้ว 12 แห่ง ประกอบด้วย สาขานนบางนา-ตราด กม.6, สาขาเชียงใหม่, สาขาอุดรธานี, สาขาขอนแก่น, สาขาอยุธยา, สาขานครสวรรค์, สาขาพระราม 2, สาขาแหลมฉบัง จังหวัดชลบุรี, สาขามอบข่า จังหวัดระยอง, สาขาท่าฉาง จังหวัดสุราษฎร์ธานี, สาขานครราชสีมา และสาขาภูเก็ต โดยมีอุปกรณ์ GPS และกล่องติดรถวางจำหน่ายพร้อมให้บริการติดตั้งซ่อมบำรุง เพื่อให้ครอบคลุมผู้ใช้รถทุกประเภท

นอกจากนี้ DTCENT ได้ต่อยอดจากธุรกิจ GPS Tracking-IoT Solutions ขยายงานด้านการอบรมความปลอดภัยอย่างครบวงจรให้กับกลุ่มลูกค้าเดิม ขณะนี้ อยู่ในขั้นตอนการวางระบบ คาดว่า จะเปิดให้บริการได้ในช่วงไตรมาส 3/67 และสามารถรับรู้รายได้ทันที

ส่วนศูนย์บริหารจัดการและบริการข้อมูลยานพาหนะ Vehicle Monitoring and Support Center ได้เปิดให้บริการ โดยเริ่มงานมอนิเตอร์ให้กับลูกค้าเรียบร้อยแล้ว

สำหรับงานด้าน IoT Solutions และระบบ AI บริษัทฯ วางแผนทำโครงการ Smart City Solution, Smart AI Solution ให้กับลูกค้าทั้งภาครัฐและเอกชนที่มีความสนใจ ปัจจุบันได้รับงานพัฒนาโครงการเทศบาลนครรังสิตสู่เมืองอัจฉริยะ โดยใช้แอปพลิเคชันสำหรับเมืองอัจฉริยะ (Rangsit City App) เป็นการนำเทคโนโลยีและนวัตกรรมมาพัฒนา เพื่อให้เข้าถึงประชาชน เป็นการเผยแพร่ข่าวสาร ประชาสัมพันธ์ รับแจ้งเหตุ ร้องเรียน การให้บริการต่างๆ เพิ่มประสิทธิภาพของการให้บริการและการบริหารจัดการเมือง

ในส่วนของระบบ BAMS (Business Activity Management System) ได้เปิดให้บริการบนเว็บไซต์และแอปพลิเคชันบนสมาร์ตโฟนเรียบร้อยแล้ว มีจำนวนลูกค้าที่ใช้บริการ 45 บริษัท

ส่วนความร่วมมือกับพันธมิตรทางธุรกิจอย่าง บริษัท บลูรอด ซัพพลายเซน จำกัด (BRS) ขณะนี้ได้รับงานโครงการของหน่วยงานภาครัฐ ซึ่งสามารถทยอยรับรู้รายได้อย่างต่อเนื่อง ในส่วนของบริษัท ยายากิ เอ็นเนอร์จี ซิสเต็ม คอร์ปอเรชั่น (YES) จะสามารถเริ่มงาน OEM สำหรับอุปกรณ์ GPS Tracking และ Telematics ได้ในปี 2568 และบริษัทฯ ได้รับใบ Certificate IATF 16949 ระบบมาตรฐานการจัดการติดตั้งอุปกรณ์สำหรับผู้ผลิตยานยนต์เรียบร้อยแล้ว สามารถเริ่มงาน OEM สำหรับอุปกรณ์ GPS Tracking และ Telematics ได้ทั้งในประเทศและต่าง

ประเทศ

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนจะเข้าลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจหลัก เพื่อเพิ่มช่องทางสร้างรายได้ ซึ่งอยู่ในขั้นตอนการเจรจาทางธุรกิจ คาดว่า จะเห็นความชัดเจนภายในปีนี้

“ในครึ่งปีหลังของปีนี้ ประเมินว่า แนวโน้มธุรกิจยังมีทิศทางที่ดีจากการเร่งเปิดศูนย์ DTC SHOP ช่วยลดค่าใช้จ่ายการเดินทางของเจ้าหน้าที่และเพิ่มรายได้ให้กับบริษัทฯ ได้อย่างสม่ำเสมอ พร้อมต่อยอดธุรกิจ GPS Tracking-IoT Solutions โดยการเปิดอบรมความปลอดภัยอย่างครบวงจร เช่น การใช้รถใช้ถนน การขับขี่อย่างปลอดภัย และ Simulator นอกจากนี้ ยังมองหาโอกาสการเข้าลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจหลัก เพื่อสร้าง New S-Curve มั่นใจว่า ในปีนี้ผลงานของบริษัทฯ จะสามารถเติบโตตามแผนได้อย่างแข็งแกร่ง” นายทศพล กล่าวในที่สุด



ASIAN PALM OIL PUBLIC COMPANY LIMITED



บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
ผลิตน้ำมันปาล์มดิบจากผลปาล์มที่ซื้อมาจากเกษตรกรทั่วไป
และผลิตไฟฟ้าพลังงานจากก๊าซชีวภาพที่มีความมุ่งมั่น
เพื่อรับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและชุมชน

นายสิทธิภาส อุดมผลกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)
หรือ APO

ผลิตภัณฑ์ คุณภาพ

น้ำมันปาล์มดิบ

เมล็ดในปาล์ม

กะลา

ไฟฟ้า

บริษัท เอเชียันน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)

99 หมู่ที่ 2 ตำบลอ่าวลึกใต้ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ 81110



<https://asianpalmoil.com/>



075-681355



Info@asianpalmoil.com



GUNKUL
not only the energy, we care

เป็นผู้นำด้านธุรกิจพลังงานทดแทน
อุปกรณ์ และระบบไฟฟ้าแบบครบวงจร
ด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่ทันสมัย
เพื่อพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน
ให้แข็งแกร่งอย่างยั่งยืน

และเป็นผู้นำด้านธุรกิจกัญชกัญชาในระดับสากล
เพื่อเสริมสร้างคุณภาพชีวิตและสุขภาพที่ดี

ศุภชา ดำรงปิยวุฒิ

ประธานกรรมการบริหาร
บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)



บริษัท กันกุลเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)

1177 อาคารเฟิร์ล แบงก์ค็อก ชั้น 8 ถนนพหลโยธิน แขวงพญาไท เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400

โทร.0-2242-5800 (อัตโนมัติ)

ธนาคารไทยพาณิชย์

แต่งตั้ง "พีรพงศ์ จิระเสวีจินดา" ดำรงตำแหน่งรองผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารสายงาน Private Banking คนใหม่ นำทัพธุรกิจเวลธ์แมนเนจเมนท์

ธนาคารไทยพาณิชย์ ประกาศแต่งตั้ง นายพีรพงศ์ จิระเสวีจินดา ขึ้นดำรงตำแหน่งรองผู้จัดการใหญ่ผู้บริหารสายงาน Private Banking ธนาคารไทยพาณิชย์ นอกเหนือจากการดำรงตำแหน่ง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ ไทยพาณิชย์ จูเลียส แบร์ จำกัด เพื่อรับภารกิจสำคัญในการนำทัพบริหารเอสซีบี ไพรวเทแบงก์กิ้ง (SCB PRIVATE BANKING) กลุ่มธุรกิจบริหารความมั่งคั่ง (Wealth Management) ซึ่งเป็นหนึ่งในธุรกิจหลักสำคัญของธนาคาร ภายใต้กลยุทธ์

“Digital Bank with Human Touch”

มุ่งสู่การเป็นดิจิทัลแบงก์ที่เป็นอันดับหนึ่งด้านการบริหารความมั่งคั่ง พร้อมมอบประสบการณ์การให้บริการที่เชื่อมถึงกันอย่างไร้รอยต่อในทุกช่องทาง ด้วยการนำขีดความสามารถทางเทคโนโลยีดิจิทัลมาช่วยตอบโจทย์ความต้องการทางการเงิน เพื่อนำเสนอผลิตภัณฑ์

และโซลูชันด้านการลงทุนที่หลากหลาย ผสานทีมที่ปรึกษาด้านการเงินการลงทุนส่วนบุคคลระดับมืออาชีพในการช่วยวางแผนกลยุทธ์การลงทุนที่ออกแบบเป็นพิเศษ เฉพาะลูกค้าแต่ละราย ปูทางสู่ธนาคารที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง

นายภุชงค์ จันทโนทก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคารไทยพาณิชย์ กล่าวว่า “ธนาคารมีความยินดีเป็นอย่างยิ่งในการประกาศแต่งตั้ง นายพีรพงศ์ จิระเสวีจินดา ขึ้นดำรงตำแหน่งรองผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารสายงาน Private Banking คนใหม่รับภารกิจสำคัญในการเป็นหัวเรือใหญ่ นำ SCB PRIVATE BANKING สร้างการเติบโตให้กับธุรกิจบริหารความมั่งคั่ง ซึ่งเป็นหนึ่งในธุรกิจหลักที่เป็นยุทธศาสตร์ของธนาคาร ด้วยการดูแลให้คำปรึกษาด้านการบริหารพอร์ตการลงทุนที่ออกแบบเป็นพิเศษเฉพาะลูกค้าแต่ละราย เพื่อเพิ่มโอกาสในการสร้างผลตอบแทนที่ดีที่สุดบนความเสี่ยงที่ลูกค้าสามารถรับได้ พร้อมคัดสรรผลิตภัณฑ์และโซลูชันด้านการ

ลงทุนที่หลากหลาย ผสานความเชี่ยวชาญของทีมที่ปรึกษาด้านการเงินการลงทุนส่วนบุคคลระดับมืออาชีพ ที่จะช่วยตอบโจทย์ความต้องการทางการเงินและการลงทุนในยุคดิจิทัลได้อย่างทันท่วงที”

“ด้วยประสบการณ์การทำงานด้านการเงินการลงทุนของนายพีรพงศ์ มากกว่า 27 ปี ในสถาบันการเงินชั้นนำ ครอบคลุมด้านการบริหารความมั่งคั่งในผลิตภัณฑ์การลงทุน และทรัพย์สินหลากหลายประเภท การสร้างกลยุทธ์การลงทุนให้กับลูกค้า รวมถึงการวางแผนการดำเนินงานเพื่อสร้างโอกาสในการเติบโตทางธุรกิจให้กับองค์กร ด้วยความรู้ความเชี่ยวชาญอย่างลึกซึ้งในอุตสาหกรรมกองทุนรวมระดับประเทศ ธนาคารเชื่อมั่นว่าภายใต้การนำทัพของนายพีรพงศ์จะสามารถสานต่อยุทธศาสตร์องค์กรสู่การเป็นดิจิทัลแบงก์ที่เป็นอันดับหนึ่งด้านการบริหารความมั่งคั่งของเมืองไทย และสามารถครองใจลูกค้าไพรวเทแบงก์กิ้งของเมืองไทย” นายภุชงค์ กล่าวเสริม

การ์ทเนอร์

คาดการณ์ปีนี้รายได้ "ชิป AI" ทั่วโลกจะโตขึ้น 33%

การ์ทเนอร์คาดการณ์ภายในปี 2567 รายได้ของเซมิคอนดักเตอร์ AI ทั่วโลกจะมีมูลค่ารวมถึง 71 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ เพิ่มขึ้น 33% จากปี 2566

อลัน ฟรีสตีลีย์ รองประธานฝ่ายวิจัยการ์ทเนอร์ กล่าวว่า "วันนี้ Generative AI (GenAI) กำลังกระตุ้นความต้องการชิป AI ประสิทธิภาพสูงสำหรับดาต้าเซ็นเตอร์และในปี 2567 นี้มูลค่าของ AI Accelerators ในเซิร์ฟเวอร์

ที่ทำหน้าที่ประมวลผลข้อมูลจากไมโครโปรเซสเซอร์จะมีมูลค่ารวม 21 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ และเพิ่มขึ้นเป็น 33 พันล้านดอลลาร์สหรัฐภายในปี 2571"

การ์ทเนอร์คาดการณ์ว่าการจัดส่ง AI PC จะสูงถึง 22% ของยอดรวมการจัดส่งพีซีทั้งหมดในปี 2567 และภายในสิ้นปี 2569 การซื้อพีซีในระดับองค์กรจะเป็น AI PC ทั้ง 100% โดย AI PC ประกอบด้วยหน่วยประมวลผล Neural Processing

Unit (NPU) ที่ทำให้ AI PC สามารถทำงานได้นานขึ้น เร็วขึ้นและเย็นลง โดยหลังบ้านมี AI ทำงานอยู่อย่างต่อเนื่อง พร้อมสร้างโอกาสใหม่ ๆ ด้วยการดึงศักยภาพของ AI มาปรับใช้ในกิจกรรมประจำวัน

แม้รายได้จากเซมิคอนดักเตอร์ AI จะยังเติบโตเป็นเลขสองหลักในช่วงระยะเวลาคาดการณ์ ซึ่งจะมีอัตราการเติบโตสูงสุดในปี 2567 (ดูตารางที่ 1)

ตารางที่ 1. คาดการณ์รายได้เซมิคอนดักเตอร์ AI ทั่วโลก ระหว่างปี 2566-2568 (หน่วย: ล้านดอลลาร์สหรัฐ)

	ปี 2566	ปี 2567	ปี 2568
รายได้ (หน่วย: ล้านดอลลาร์สหรัฐ)	53,662	71,252	91,955

ที่มา: การ์ทเนอร์ (พฤษภาคม 2567)

รายได้ของชิป AI จาก Compute Electronics สร้างสถิติส่วนแบ่งสูงสุดในกลุ่มอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์

คาดว่าในปี 2024 รายได้จากชิป AI จากอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์คอมพิวเตอร์จะมีมูลค่ารวม 33.4 พันล้านดอลลาร์ ซึ่งจะคิดเป็น 47% ของรายรับจากเซมิคอนดักเตอร์ AI ทั้งหมด รายรับจากชิป AI จากอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ในยานยนต์คาดว่าจะสูงถึง 7.1 พันล้านดอลลาร์ และ 1.8 พันล้านดอลลาร์จากอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์สำหรับผู้บริโภคในปี 2567 ตามลำดับ

การแข่งขันที่ดุเดือดระหว่างผู้ขายเซมิคอนดักเตอร์และบริษัทเทคโนโลยี

แม้ว่าโฟกัสสำคัญจะอยู่ที่การใช้หน่วยประมวลผลกราฟิกประสิทธิภาพสูง (GPU) ในเวิร์กโหนดใหม่ ๆ ของ AI แต่ผู้ให้บริการระดับไฮเปอร์สเกลหลัก ๆ (เช่น AWS, Google, Meta และ Microsoft) ต่างลงทุนพัฒนาชิปของตัวเองโดยปรับให้เหมาะสมกับ AI แม้การพัฒนาชิปจะมีราคาแพง แต่การใช้ชิปที่ออกแบบเองนั้นสามารถปรับปรุงประสิทธิภาพด้านการดำเนินงาน ช่วยลดต้นทุนของการส่งมอบบริการที่ใช้ AI ให้กับผู้ใช้ และลดต้นทุนสำหรับผู้ใช้ในการเข้าถึงแอปพลิเคชันที่ใช้ AI ใหม่ "ขณะที่ตลาดเปลี่ยนจากการพัฒนา (Development) ไปสู่ การนำมาปรับใช้งาน (Deployment) เราคาดว่าแนวโน้มนี้จะดำเนินต่อไป" ฟรีสตีลีย์กล่าวเพิ่มเติม

ก.ล.ต.

เข้าร่วมเป็นสมาชิก ASEAN Taxonomy Board จัดทำมาตรฐาน และเกณฑ์การจัดหมวดหมู่ด้านการเงินเพื่อความยั่งยืนอาเซียน

ก.ล.ต. เข้าร่วมเป็นสมาชิกของ ASEAN Taxonomy Board (ATB) โดยเริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2567 ในการมีส่วนร่วมจัดทำมาตรฐานและเกณฑ์การจัดหมวดหมู่ด้านการเงินเพื่อความยั่งยืนอาเซียน (ASEAN Taxonomy) ที่สอดคล้องและเป็นมาตรฐานเดียวกันทั้งภูมิภาค ตอบโจทย์ทั้งภาคเอกชนและภาครัฐ เพื่อให้สามารถบรรลุเป้าหมายด้านความยั่งยืนและการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ

สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้รับเชิญให้เข้าร่วมเป็นสมาชิกของ ASEAN Taxonomy Board (ATB) และเข้าร่วมการประชุมในฐานะสมาชิกตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2567 ทั้งนี้ ATB จัดตั้งขึ้นโดยได้รับการรับรองในการประชุมรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังและผู้ว่าการธนาคารกลางอาเซียน (ASEAN Finance Ministers' and Central Bank Governors' Meeting: AFMGM) ครั้งที่ 7 เมื่อเดือนมีนาคม 2564 ซึ่ง ก.ล.ต. มีส่วนร่วมในการจัดทำ ASEAN Taxonomy ในฐานะสมาชิกคณะทำงานที่จัดตั้งขึ้นภายใต้ ATB ตั้งแต่การจัดทำ ASEAN Taxonomy เวอร์ชัน 1 ที่เผยแพร่ในปี 2564 จนถึงล่าสุดเวอร์ชัน 3 เผยแพร่ในเดือนเมษายน 2567*

นางพรอนงค์ บุชราตระกูล เลขาธิการ ก.ล.ต. กล่าวว่า "ก.ล.ต. ให้ความสำคัญส่งเสริมและสนับสนุนให้ภาคเอกชนตระหนักและมีส่วนร่วมในด้านความยั่งยืนมาอย่างต่อเนื่อง ซึ่งช่วยให้บรรลุเป้าหมายของประเทศในการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกและให้เหลือเป็นศูนย์ในที่สุด ในการนี้ ก.ล.ต. มีความยินดีที่ได้รับเชิญให้เข้าร่วมในฐานะสมาชิกของ ASEAN Taxonomy Board และเชื่อว่าด้วยประสบการณ์ที่เป็นหน่วยงานหนึ่งในการร่วมพัฒนา Thailand Taxonomy ก.ล.ต. หวังอย่างยิ่งว่า จะมีส่วนร่วมและสนับสนุนอย่างเต็มที่ในการกำหนดแนวทางและข้อ

เคลื่อน ASEAN Taxonomy ที่สอดคล้องกับมาตรฐานสากล และสอดคล้องกับบริบททางเศรษฐกิจและสังคมของประเทศสมาชิกในภูมิภาคอาเซียน นอกจากนี้ยังเชื่อว่า Taxonomy จะมีส่วนช่วยในการบรรลุแผนงานในด้าน Sustainable Capital Market เพื่อผลักดันให้ตลาดทุนไทยเป็นกลไกสำคัญในการนำพาให้ประเทศไปสู่เป้าหมายการพัฒนาที่ยั่งยืน"

ATB มีบทบาทในการจัดทำมาตรฐานและเกณฑ์การจัดหมวดหมู่ด้านการเงินเพื่อความยั่งยืนอาเซียน (ASEAN Taxonomy) ที่สอดคล้องและเป็นมาตรฐานเดียวกันทั้งภูมิภาค โดยประเทศสมาชิกในภูมิภาคอาเซียนสามารถนำไปใช้เป็นเครื่องมือในการส่งเสริมการจัดสรรเงินทุนระหว่างประเทศ การบริหารจัดการความเสี่ยง และการลงทุนของภาคเอกชน รวมถึงการกำหนดนโยบายและมาตรการสนับสนุนของภาครัฐ เพื่อให้สามารถบรรลุเป้าหมายด้านความยั่งยืนและการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ

ในการแบ่งกิจกรรมทางเศรษฐกิจ ASEAN Taxonomy ใช้ระบบ Traffic Light System คล้ายระบบสัญญาณไฟจราจร เหมือนกับ Thailand Taxonomy โดยแบ่งออกเป็น 3 ประเภท ได้แก่ กลุ่มสีเขียว กิจกรรมที่มีการปล่อยก๊าซเรือนกระจก (GHG) เป็นศูนย์หรือใกล้เคียงศูนย์แล้ว กลุ่มสีเหลือง กิจกรรมที่มีการปล่อยก๊าซเรือนกระจกในระดับสูงแต่จะลดการปล่อยลงเรื่อย ๆ ตามเกณฑ์กำหนดไว้ใน Taxonomy และกลุ่มสีแดง กิจกรรมที่ไม่เข้าข่ายตามกลุ่มเขียวและกลุ่มเหลือง

สำหรับประเทศไทยอยู่ระหว่างการจัดทำ "Thailand Taxonomy ระยะที่ 2" โดยคณะทำงานขับเคลื่อนการกำหนดนิยามและจัดหมวดหมู่โครงการหรือกิจกรรมในภาคเศรษฐกิจที่ยั่งยืนภายใต้ความร่วมมือระหว่างธนาคาร

แห่งประเทศไทย (ธปท.) ก.ล.ต. ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และกรมการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ และสิ่งแวดล้อม (สส.) และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ทั้งหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนรวม 26 หน่วยงาน**

ทั้งนี้ Taxonomy เป็นเครื่องมือหนึ่งที่สามารถนำมาใช้ประกอบในกิจกรรมการจัดหาเงินทุนของกิจการได้ เนื่องจากมีการกำหนดเกณฑ์ในการประเมินความเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมของกิจกรรม (สีเขียว เหลือง แดง) เอาไว้อย่างชัดเจน ซึ่งช่วยให้เกิดความโปร่งใส และเสริมสร้างความน่าเชื่อถือของกิจกรรมดังกล่าวได้อีกทั้งมีส่วนช่วยให้ ก.ล.ต. บรรลุแผนงานด้าน Sustainable Capital Market ของ ก.ล.ต. เพื่อผลักดันให้ตลาดทุนเป็นกลไกสำคัญในการนำพาให้ประเทศไปสู่เป้าหมายการพัฒนาที่ยั่งยืน เช่น

(1) การระดมทุนเพื่อการเปลี่ยนผ่านของกิจการที่ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้ยาก ให้สามารถทยอยลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกลงจนเป็นศูนย์หรือใกล้เคียงศูนย์ในอนาคต (Transition Finance) โดยกิจการสามารถนำ Taxonomy มาใช้ประกอบในการจัดทำแผนการเปลี่ยนแปลงดังกล่าวได้ โดย ก.ล.ต. มีโครงการริเริ่มในการเผยแพร่ข้อมูลเกี่ยวกับการดำเนินการเรื่อง Transition & Taxonomy บนเว็บไซต์ เพื่อสร้างความเข้าใจเกี่ยวกับ Transition

(2) การออกเสนอขายตราสารหนี้กลุ่มความยั่งยืน (ESG Bond) บริษัทผู้ออกสามารถนำ Taxonomy มาใช้อ้างอิงในการคัดเลือกโครงการที่จะลงทุนได้ เพื่อเสริมสร้างความน่าเชื่อถือของตราสาร ซึ่ง ก.ล.ต. ดำเนินโครงการส่งเสริมการออกตราสารดังกล่าวโดยเน้นการสร้างขีดความสามารถให้กับธุรกิจที่มีศักยภาพในอุตสาหกรรมต่าง ๆ

ไปให้สุด กับเรื่องสดใหม่ พีที สดใหม่ไปกับคุณ





นอร์ทอีส รับเบอร์

เป็นผู้ผลิตยางพารา **คุณภาพดีระดับโลก**
ซื่อสัตย์ยุติธรรมต่อลูกค้า ใช้พลังงานสะอาด
เป็นมิตรต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม
พัฒนารุรกิจไปสู่ อุตสาหกรรมปลายน้ำ

ผลิตภัณฑ์ของเรา



ยางแผ่นรมควัน



ยางแท่ง STR



ยางผสม

ชูวิทย์ จึงธนสมบูรณ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

อินไซด์ Business

ทีมพีอาร์ IR PLUS
แสดงความยินดีสำนักข่าวฮูนอินไซด์ ในโอกาสครบรอบ 14 ปี



Agate Communications
แสดงความยินดีสำนักข่าวฮูนอินไซด์ ในโอกาสครบรอบ 14 ปี



คุณปิยมิตร ยอดเมือง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอทูซี คอมมิวนิเคชั่นส์ จำกัด
แสดงความยินดีสำนักข่าวฮูนอินไซด์ ในโอกาสครบรอบ 14 ปี



สำนักข่าวมติหูน ร่วมแสดงความยินดี
ในโอกาสครบรอบ 14 ปีสำนักข่าวฮูนอินไซด์



"โรงงานใหม่แปรรูปสาธิตรายใหญ่ และมีเทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยที่สุดในประเทศ"



ดร.ชาญกฤษ เดชวิทักษ์

รองประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการ
บริษัท ที เอส ฟลาวมิลล์ จำกัด (มหาชน)



สรุป

ภาพรวมตลาด

ดัชนี

SET FTSE SET/FTSE ASEAN

ดัชนี	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	เปิด	สูงสุด	ต่ำสุด	ปริมาณ ('000 หุ้น)	มูลค่า (ล้านบาท.)
SET	1,322.50	+10.51 (+0.80%)	1,311.70	1,322.50	1,311.05	10,073,908	31,377.74
SET50	819.63	+5.59 (+0.69%)	813.41	819.63	812.52	1,055,869	18,872.50
SET50FF	812.23	+5.10 (+0.63%)	805.94	812.23	805.67	1,055,869	18,872.50
SET100	1,800.61	+12.28 (+0.69%)	1,787.36	1,800.61	1,785.68	1,752,816	24,381.74
SET100FF	1,786.23	+11.29 (+0.64%)	1,772.89	1,786.23	1,772.48	1,752,816	24,381.74
sSET	822.27	+4.94 (+0.60%)	818.53	823.97	818.50	453,520	1,734.85
SETCLMV	796.64	+6.51 (+0.82%)	789.02	796.64	788.81	467,697	11,910.99
SETHD	1,095.32	+4.88 (+0.45%)	1,089.15	1,095.32	1,086.53	641,139	7,060.41
SETESG	846.82	+7.29 (+0.87%)	838.59	846.82	838.33	1,635,307	21,124.27
SETWB	796.04	+7.26 (+0.92%)	788.00	796.04	787.21	383,369	8,274.98
mai	354.20	+2.54 (+0.72%)	352.32	354.87	351.84	882,090	1,249.35

ข้อมูลล่าสุด 08 ก.ค. 2567 18:53:41
สถานะตลาด : Closed

SET



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์
- ข้อมูลปริมาณและมูลค่าสิ้นวันหลังเวลา 17.35 น. เป็นข้อมูลที่รวมการซื้อขาย DRx

ภาพรวมภาวะตลาด		ข้อมูลล่าสุด 08 ก.ค. 2567 18:53:41			
		SET		mai	
สถานะ	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	หลักทรัพย์	ปริมาณ ('000 หุ้น)	
▲ เพิ่มขึ้น	311	2,066,285	98	287,973	
↔ ไม่เปลี่ยนแปลง	166	349,701	63	162,234	
▼ ลดลง	178	818,389	55	339,509	
จำนวนรายการ	SET	448,835	mai	76,327	

ผลการดำเนินงาน		ข้อมูล ณ วันที่ 08 ก.ค. 2567	
		SET	mai
มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด (ลบ.)		16,369,817.70	365,791.50
อัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย (YTD) (%)		84.07	27.84
P/E (เท่า)		17.34	40.80
P/BV (เท่า)		1.24	1.79
อัตราเงินปันผลตอบแทน (%)		3.47	2.06
กำไรสุทธิต่อหุ้น		76.28	8.68

%การเปลี่ยนแปลงของดัชนี		ข้อมูล ณ วันที่ 08 ก.ค. 2567	
		SET	mai
ในรอบ 3 เดือนล่าสุด		-4.62%	-10.92%
ในรอบ 6 เดือนล่าสุด		-8.12%	-16.17%
YTD (Year to Date)		-7.34%	-14.56%

หมายเหตุ

- ไม่รวมหลักทรัพย์ที่ไม่มีการซื้อขาย
- หลักทรัพย์ต่างประเทศจะไม่ถูกรวมในการคำนวณข้อมูล อัตราส่วนราคาปิดต่อกำไรต่อหุ้น อัตราส่วนราคาตลาดต่อมูลค่าหุ้นทางบัญชี อัตราเงินปันผลตอบแทน มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด และอัตราหมุนเวียนปริมาณการซื้อขาย
- ไม่นำหลักทรัพย์ในหมวดกองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์เข้าร่วมคำนวณ (มีผลตั้งแต่ 31 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป)

SET

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ EA	13.20	-0.50 (-3.65%)	1,640,010.64
☆ CPALL	56.50	+1.00 (+1.80%)	1,372,648.70
☆ CPF	24.40	+0.80 (+3.39%)	1,259,730.12
☆ AOT	57.25	+0.75 (+1.33%)	1,089,907.85
☆ KBANK	130.00	+0.50 (+0.39%)	853,773.50
☆ ADVANC	213.00	+3.00 (+1.43%)	844,100.50
☆ CCET	4.52	+0.48 (+11.88%)	779,023.53
☆ PTTEP	153.50	+1.00 (+0.66%)	767,210.65
☆ BDMS	26.50	-0.25 (-0.93%)	744,315.13
☆ DELTA	85.25	0.00 (0.00%)	715,351.05

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TTB	1.78	+0.01 (+0.56%)	276,367,000
☆ VGI	1.82	+0.18 (+10.98%)	215,140,400
☆ CCET	4.52	+0.48 (+11.88%)	180,045,200
☆ MONO	0.95	+0.20 (+26.67%)	137,101,300
☆ EA	13.20	-0.50 (-3.65%)	123,439,300
☆ BYD	1.84	+0.09 (+5.14%)	114,589,700
☆ NEX	1.65	-0.09 (-5.17%)	98,625,300
☆ BANPU	5.20	0.00 (0.00%)	73,756,300
☆ SDC <small>CB</small>	0.03	0.00 (0.00%)	72,313,900
☆ NRF	1.96	-0.04 (-2.00%)	58,902,000

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MONO	0.95	+0.20 (+26.67%)	137,101,300
☆ KKC <small>NC</small>	0.05	+0.01 (+25.00%)	2,660,700
☆ MILL <small>CS NP</small>	0.12	+0.02 (+20.00%)	4,665,900
☆ SKE	0.39	+0.06 (+18.18%)	12,898,000
☆ CCET	4.52	+0.48 (+11.88%)	180,045,200
☆ VGI	1.82	+0.18 (+10.98%)	215,140,400
☆ VIH	11.20	+1.10 (+10.89%)	7,346,400
☆ TK	5.30	+0.46 (+9.50%)	984,000
☆ ZAA <small>CF</small>	0.84	+0.07 (+9.09%)	376,100
☆ BJCHI	1.48	+0.12 (+8.82%)	4,333,200

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ TFI	0.07	-0.01 (-12.50%)	207,700
☆ SIRIP	7.20	-0.85 (-10.56%)	60,100
☆ GRAND	0.09	-0.01 (-10.00%)	2,335,900
☆ TTI	23.50	-2.50 (-9.62%)	1,100
☆ TSI <small>CB</small>	0.10	-0.01 (-9.09%)	1,900
☆ TGPRO	0.10	-0.01 (-9.09%)	788,600
☆ SISB	33.50	-3.00 (-8.22%)	10,132,100
☆ TRC <small>CB</small>	0.12	-0.01 (-7.69%)	4,510,600
☆ EVER	0.13	-0.01 (-7.14%)	6,200,400
☆ ROCK	11.90	-0.80 (-6.30%)	1,800

mai

10 อันดับ สูงสุด

มูลค่าซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	มูลค่า AOM ('000 บาท)
☆ YGG	2.04	-0.02 (-0.97%)	465,368.29
☆ 24CS	3.70	+0.40 (+12.12%)	71,976.85
☆ CFARM	1.45	-0.01 (-0.68%)	59,438.08
☆ MASTER	60.50	-0.25 (-0.41%)	55,045.78
☆ BPS	0.85	+0.02 (+2.41%)	51,089.72
☆ KGEN	1.04	+0.11 (+11.83%)	34,811.62
☆ QTCG	0.69	+0.02 (+2.99%)	32,703.19
☆ MGI	19.40	+0.10 (+0.52%)	32,228.56
☆ XO	27.75	+0.50 (+1.83%)	30,448.18
☆ JPARK	8.05	-0.10 (-1.23%)	23,122.61

ปริมาณซื้อขาย 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ YGG	2.04	-0.02 (-0.97%)	227,379,600
☆ CHO <small>CB</small>	0.05	0.00 (0.00%)	112,679,900
☆ BPS	0.85	+0.02 (+2.41%)	58,692,500
☆ QTCG	0.69	+0.02 (+2.99%)	46,989,700
☆ CFARM	1.45	-0.01 (-0.68%)	40,005,500
☆ KGEN	1.04	+0.11 (+11.83%)	34,025,400
☆ EFORL <small>CB</small>	0.15	-0.01 (-6.25%)	20,719,200
☆ 24CS	3.70	+0.40 (+12.12%)	19,731,900
☆ KCM	0.36	+0.09 (+33.33%)	16,443,600
☆ NEWS <small>CB</small>	0.02	+0.01 (+100.00%)	14,010,800

ราคาเพิ่มขึ้น 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ NEWS <small>CB</small>	0.02	+0.01 (+100.00%)	14,010,800
☆ KCM	0.36	+0.09 (+33.33%)	16,443,600
☆ ARIN	1.15	+0.27 (+30.68%)	3,088,200
☆ 24CS	3.70	+0.40 (+12.12%)	19,731,900
☆ KGEN	1.04	+0.11 (+11.83%)	34,025,400
☆ SGF	0.32	+0.03 (+10.34%)	5,759,900
☆ SCL	1.67	+0.12 (+7.74%)	8,835,700
☆ PROS	1.09	+0.07 (+6.86%)	298,100
☆ BBIK	30.25	+1.75 (+6.14%)	647,800
☆ ALPHAX	0.70	+0.04 (+6.06%)	4,260,900

ราคาลดลง 10 อันดับ

หลักทรัพย์	ล่าสุด	เปลี่ยนแปลง	ปริมาณ AOM (หุ้น)
☆ MORE	0.05	-0.01 (-16.67%)	1,051,500
☆ CIG	0.05	-0.01 (-16.67%)	4,091,000
☆ PROEN	1.04	-0.08 (-7.14%)	12,786,500
☆ EFORL <small>CB</small>	0.15	-0.01 (-6.25%)	20,719,200
☆ TMC	1.21	-0.07 (-5.47%)	569,700
☆ TURTLE	7.30	-0.30 (-3.95%)	100
☆ AF	0.56	-0.02 (-3.45%)	18,400
☆ TPS	3.42	-0.12 (-3.39%)	3,798,600
☆ BGT	0.62	-0.02 (-3.13%)	70,900
☆ HYDRO <small>CB CS NP</small>	0.37	-0.01 (-2.63%)	42,900

มูลค่าซื้อขาย

ตามกลุ่มนักลงทุน

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (SET)

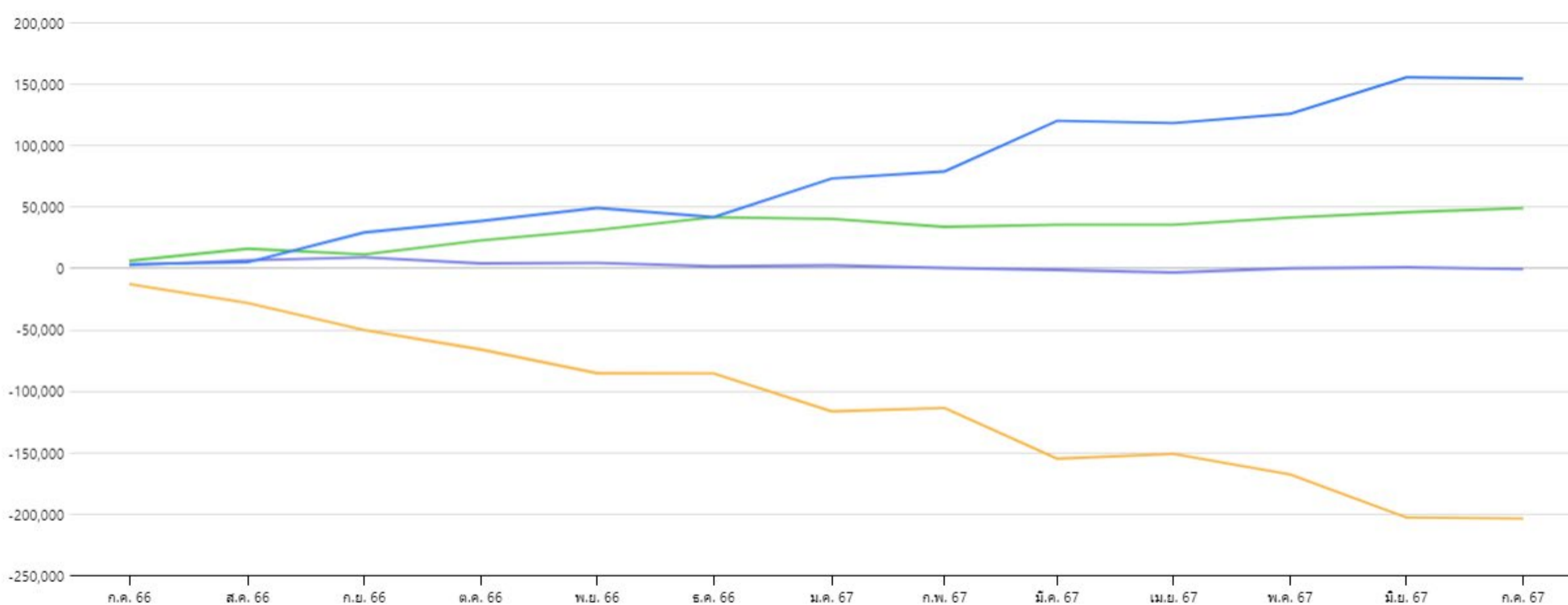
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 08 ก.ค. 2567					01 ก.ค. 2567 - 08 ก.ค. 2567					01 ม.ค. 2567 - 08 ก.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	3,433.78	10.97	2,580.40	8.24	853.39	23,540.61	12.43	19,406.23	10.25	4,134.37	494,110.42	9.15	485,960.37	9.00	8,150.05
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	2,339.48	7.47	2,906.16	9.29	-566.69	12,297.37	6.49	14,256.47	7.53	-1,959.10	361,523.22	6.69	364,271.32	6.74	-2,748.10
นักลงทุนต่างประเทศ	13,605.90	43.47	13,222.22	42.24	383.68	86,465.26	45.65	86,927.01	45.89	-461.75	2,843,579.58	52.65	2,961,072.83	54.83	-117,493.25
นักลงทุนในประเทศ	11,920.22	38.08	12,590.61	40.23	-670.38	67,115.42	35.43	68,828.93	36.34	-1,713.51	1,701,701.71	31.51	1,589,610.41	29.43	112,091.30

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 08 ก.ค. 2567

มูลค่า (ล้านบาท)



สถาบันในประเทศ ✕
 บัญชีบริษัทหลักทรัพย์ ✕
 นักลงทุนต่างประเทศ ✕
 นักลงทุนในประเทศ ✕

หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษาหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์

mai

มูลค่าซื้อขาย ตามกลุ่มนักลงทุน

มูลค่าการซื้อขายตามกลุ่มนักลงทุน (mai)

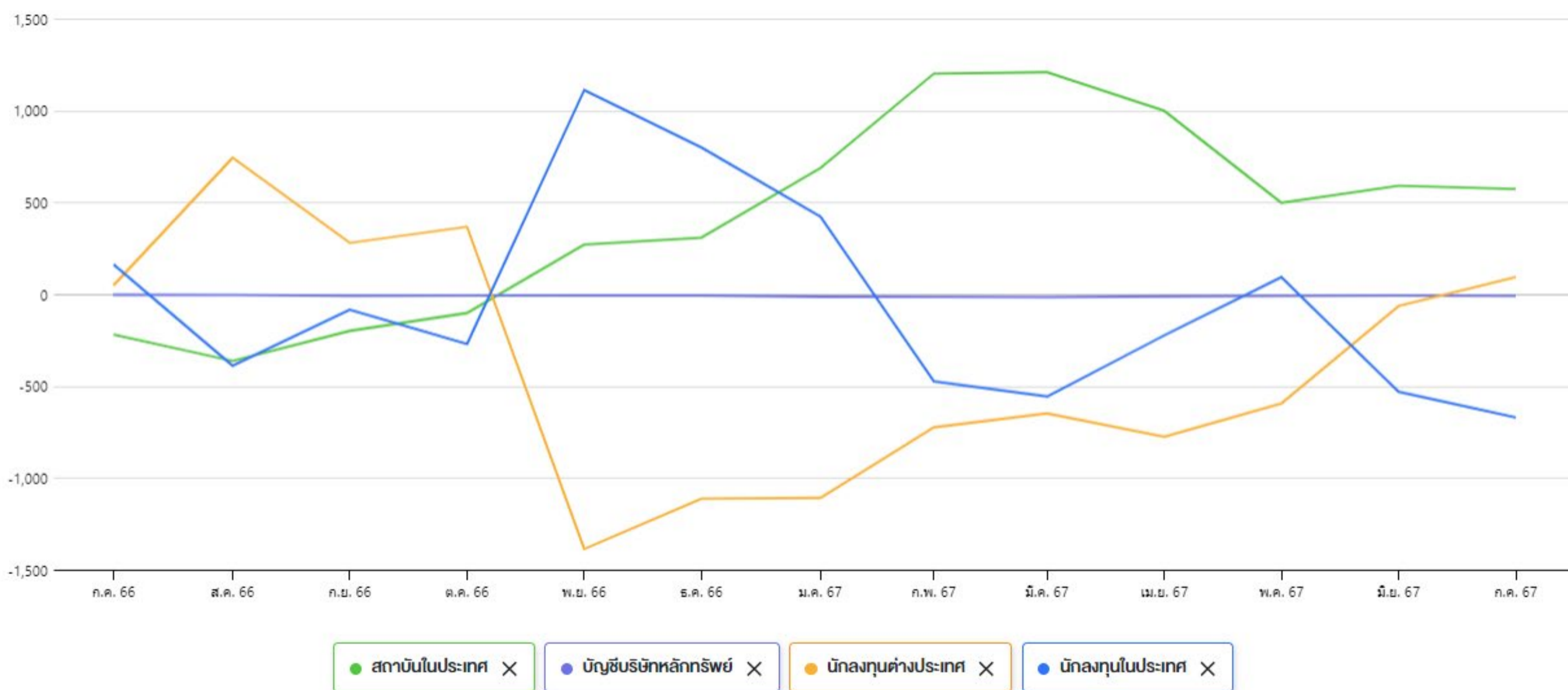
หน่วย : ล้านบาท

นักลงทุน	วันที่ 08 ก.ค. 2567					01 ก.ค. 2567 - 08 ก.ค. 2567					01 ม.ค. 2567 - 08 ก.ค. 2567				
	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ	ซื้อ	%	ขาย	%	สุทธิ
สถาบันในประเทศ	16.03	1.28	16.11	1.29	-0.07	161.82	1.97	179.84	2.19	-18.02	6,140.90	2.78	5,876.17	2.66	264.73
บัญชีบริษัทหลักทรัพย์	0.62	0.05	0.55	0.04	0.07	1.41	0.02	2.73	0.03	-1.32	238.84	0.11	240.85	0.11	-2.01
นักลงทุนต่างประเทศ	123.48	9.88	131.64	10.54	-8.16	997.56	12.16	847.39	10.33	150.17	30,265.51	13.71	29,067.30	13.17	1,198.21
นักลงทุนในประเทศ	1,109.22	88.78	1,101.06	88.13	8.17	7,042.65	85.85	7,173.48	87.44	-130.83	184,133.04	83.40	185,593.97	84.06	-1,460.93

มูลค่าการซื้อขายสุทธิสะสมตามกลุ่มนักลงทุนย้อนหลัง 1 ปี

ข้อมูล ณ วันที่ 08 ก.ค. 2567

มูลค่า (ล้านบาท)



หมายเหตุ

- ข้อมูลเพื่อการศึกษารหัสหรือใช้งานส่วนบุคคลเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อประกอบการซื้อขายหลักทรัพย์

HOONINSIDE



ติดตาม Magazine Hooninside ได้แล้ววันนี้



WWW.HOONINSIDE.COM



LINE : HOONINSIDE

NEWSCENTER

PROGRAM NEWS CENTER



@HOONINSIDE

ติดต่อฝ่ายโฆษณา 02-276-5976 คุณนุ้ย
E-mail: reporter@hooninside.com



@HOONINSIDE